

Pressmeddelande 2016-12-27

Bilaga

Avtal tecknat om en första produktionslina, ordervärde ca 25 MSEK

Absolicon har tecknat avtal med kinesiska Heli New Energy Technology om att leverera en produktionslina för koncentrerande solfångare. Avtalet är värt ca 25 MSEK.

Innehåll

1. Affären	1
2. Köparen – JV med kinesiska partners med stora kontaktnät.....	2
3. Femårsplanen för solenergi forcerade köpet	3
4. T160 har 50% högre produktion än plana solfångare i fjärrvärmenät.....	3
5. Risker i affären	4
6. Kommentarer.....	4

1. Affären

Absolicon har i drygt tio år producerat solföljande, koncentrerande solfångare i sin anläggning i Härnösand. Solfångarna har tillverkats manuellt, två till tre färdiga solfångare om dagen. Installationer har gjorts i åtta olika länder, i olika klimatzoner och i olika tillämpningar t.ex. för skolor, sjukhus, fjärrvärmenät och industriområden.

De senaste två åren har Absolicon fokuserat arbetat på att utveckla en ny solfångare, anpassad för massproduktion och en robotiserad produktionslina för massproduktion.

Som rapporterats den 30/8, 4/10, 31/10 och 22/12 har Absolicon förhandlat med ett kinesiskt konsortium om att installera en komplett sådan produktionslina i Sichuanprovinsen.

Absolicon har nu den 23 december 2016 tecknat avtal med Sichuan ZhongQian Heli New Energy Technology Co., Ltd ("New Heli Energi") i Sichuanprovinsen om att leverera en första produktionslina för koncentrerande solfångare till Kina. Avtalet är värt ca 25 MSEK.

Ordern innebär startskottet för Absolicons robotiserade produktionslina vilken skall tillverka en solfångare var 6:e minut vilket ger 100 000 m² solfångare per år.

- Genom att använda robotar i massproduktion får vi ner produktionskostnaderna. Vårt mål är att göra solenergi till den billigaste energikällan för industrier och fjärrvärmenät, menar Joakim Byström, vd Absolicon Solar Collector AB.

Under våren 2016 presenterade Absolicon en prognos att få bygga en första produktionslina inom 2-5 år, men utvecklingen har gått fortare än förväntat.

I leveransen till Kina ingår ca 400 m² koncentrerade solfångare som skall användas för en eller flera pilotinstallationer i markandsförings syfte i Kina.

Absolicon skall även delta i arbetet med att i Kina upphandla de ingående komponenterna som glas och plåt till solfångarproduktionen.

2. Köparen – JV med kinesiska parter med stora kontaktnät

De två kinesiska företag som gått samman i Heli New Energy är Beijing Jointeam Energy & Environment Tech. Co., Ltd ("Jointeam") och Sichuan Mainzhu Xinkun Machinery Making Co. Ltd ("Xinkun").

Sichuan Mainzhu Xinkun Machinery Making Co. Ltd

Xinkun är ett familjeägt företag som drivs av far och son med verksamhet inom flera olika sektorer. De har mycket hög kvalitet och tillverkar t.ex. vevaxlar och vevstakar till europeiska sportbilar och turbinblad till ångturbiner. Men de har även mer grovsmide och bearbetar de enorma gjutna naven till de allra största vindkraftverken. I produktionen arbetar 600 personer.

De har även en omfattande entreprenadverksamhet och har uppfört många av de höghus som finns i Mianzhu. Xinkun driver även de allmänna bussarna i staden. När Absolicon besökte dem för förhandlingar i april 2016 bodde man på en semesteranläggning som Xinkun äger, ett stort hotell med varma källor i rosodlingsdistriktet utanför Chengdu.

I Heli New Energy ansvarar Xinkun för lokaler, personal, logistik och produktion av solfångarna.

Beijing Jointeam Energy & Environment Tech. Co., Ltd

Jointeam är ett energirådgivningsföretag med huvudkontor i Peking och ett femtontal kontor ute i Kinas provinser. De är ett ingenjörföretag som jobbar med energieffektivisering i framförallt byggnader men som även gjort en del projekt inom industrin.

Vi upplever att de har mycket goda politiska kontakter, t.ex. lyckades de få in Absolicons solfångare T160 på US-China Climate Summit (där bland andra USA:s utrikesminister John Kerry deltog) som ett av tjugo exempel på innovativ teknik i Kina.

De har erfarenhet av att ha installerat både solceller och vakuumrör och god kunskap om solenergi och olika tillämpningar.

Jointeam är de som kommer att sälja solfångarinstallationerna och integrera solfångarna i kundernas existerande värme- och ångsystem.

Sichuan ZhongQian Heli New Energy Technology Co., Ltd

Heli New Energy är ett Joint venture som ägs gemensamt av Jointeam och Xinkun. Som tidigare rapporterats har Heli New Energy ett registrerat aktiekapital om 30 miljoner RMB (ca 40 MSEK) vilket tillsammans med tillkommande krediter skulle räcka både för förvärv av produktionslina och för beställningar i Kina av material för de första stora solfångarfälten.

3. Femårsplanen för solenergi forcerade köpet

Luftföroeningarna i Kina är mycket allvarliga och Kinas energimyndighet NEA presenterade den 16 december en omfattande plan "Solar Energy Development Plan" för att öka användningen av solvärme.

I planen, som är en del av den 13:de femårsplanen, anger NEA att Kina skall öka mängden installerade solfångare för värme från 440 miljoner m² (2015) till 800 miljoner m² i slutet av år 2020, vilket motsvarar investeringar om ca 400 miljarder SEK.

- Vår uppfattning är att det fokus på solenergi som finns i den nyligen antagna kinesiska femårsplanen har bidragit till att processen med vårt avtal forcerats, berättar vd Joakim Byström.

I planen beskriver NEA vikten av att satsa på industriell solvärme i industrier med stora värmebehov och industriparker. Tekniken skall utvecklas genom demonstrationsprojekt och speciella demonstrations distrikt. NEA anger att 20 miljoner m² solfångare för industrier skall installerats till slutet av år 2020.

NEA anger också solvärme i fjärrvärmenät som ett prioriterat område för demonstrationsanläggningar. År 2020 bedömer NEA att det i Kina kommer att finnas 200 storskaliga fjärrvärmenät i regioner där solvärme är lämpligt att installera. NEA har angivit att 3 miljoner m² solfångare skall installeras i denna sektor till år 2020.

- Vår uppfattning är att det kinesiska konsortiet nu snabbt vill komma ut på marknaden med Absolicons koncentrerande solfångare, säger Joakim Byström.

Marknadsvärdet av investeringarna i de av NEA utpekade sektorerna för demonstrationsprojekt är ca 20 miljarder SEK.

4. T160 har 50% högre produktion än plana solfångare i fjärrvärmenät

Ytterligare en faktor som bidragit till försäljningen är resultaten av Absolicons testning av solfångaren T160 hos Statens provningsanstalt i Borås.

- Dessa värden är resultatet av vårt målinriktade utvecklingsarbete under 2014 och 2015 och är de bästa vi någonsin haft för en solfångare från Absolicon, berättar Jonatan Mossegård, forskningsingenjör på Absolicon som arbetat med testningen.

Mätningarna hos SP har resulterat i matematiska parametrar som tillsammans beskriver solfångarens prestanda för glasad yta och som nu offentliggörs:

N _{0,b}	K _d	B ₀	C ₁	C ₂	C ₅
0,756	0,1	0,255	0,653	0	1794

Själva parametrarna används för att beräkna värmeproduktionen från en kvadratmeter solfångare beroende på var den placeras och vilken arbetstemperatur man har. DTU i Köpenhamn har nu på Absolicons uppdrag utvärderat T160 vid olika driftemperaturer.

T160 är konstruerad för att kunna leverera temperaturer upp till 160°C i industri-tillämpningar, men utvärderingen visar på mycket god konkurrenskraft även vid arbetstemperatur 85°C i jämförelse med plana solfångare för fjärrvärme.

- T160 är konkurrenskraftig även i fjärrvärmesegmentet, berättar Jonatan Mossegård. Det är mycket goda nyheter för Absolicon på den kinesiska marknaden där soldriven fjärrvärme är en del av lösningen på luftföroreningarna.

Som exempel ger en installation av Absolicon T160 i den kinesiska staden Zhangjiakou 50% högre utbyte än dagens bästa plana solfångare vid 85°C arbetstemperatur. Även en tänkt installation på danska Bornholm skulle ge 50% mer än plana solfångare.

T160 levererar alltså den prestanda Absolicon beräknat men står starkare i jämförelse med konkurrenter vid 85°C arbetstemperaturer än vad bolaget tidigare uppfattat.

5. Risker i affären

Kontraktet innebär en leverans i tre steg där slutresultatet är en driftsatt produktionslina i Sichuan-provinsen. I varje steg förskottsbetalar kunden för utrustningen mot en bankgaranti som täcker 60% av betalningen. Efter betalningen färdigställer Absolicon enligt kontraktet och kunden besiktigar därefter utrustningen och godkänner arbetet innan nästa steg påbörjas. Detta förfarande minskar Absolicons risk i affären.

Absolicon har även lyckats begränsa eventuell skadeståndsskyldighet för Absolicon kopplad till eventuella defekter i den licensierade teknologin till maximalt 20% av köpeskillingen och en prestandagaranti vilken är begränsad till maximalt 10% av köpeskillingen. Normala risker kring leveransen finns som bortfall av nyckelpersoner och leveransstörningar från underleverantörer. Affären är i kinesiska RMB vilket innebär en valutarisk.

6. Kommentar

Affären är en kombination av att vi med hjälp av våra kinesiska kontakter hittade bra parter, att Kina politiskt riktar in sig på solenergi och att vi kunnat dokumentera vår höga prestanda med test av T160 hos SP i Borås.

Vi tvekade länge kring hur vi skulle göra med Kina i vår affärsplanering, men arbetet har gått över förväntan. Med den nya kinesiska femårsplanen för solenergi som publicerades 16 december 2016 kommer Kina att gå in på området industrisolvärme där hittills EU haft ett försprång med resurser för forskning och utveckling.

Vårt arbete med pilotinstallationer hos multinationella bolag fortsätter, men fokus kommer under 2017 nu att ligga på att genomföra våra planer på robotiserade produktionslinor.

Presskontakt: Joakim Byström
vd Absolicon Solar Collector AB

070-2976130