

KVARTALSRAPPORT Q1 2021

Absolicon Solar Collector AB



Bolaget i korthet

Absolicon Solar Collector AB utvecklar, tillverkar och säljer och robotiserade produktionslinor för koncentrerande solfångare och nyckelfärdiga solvärmeinstallationer.

Finansiella mål

- Absolicon skall senast år 2022 omsätta 100 miljoner kronor.
- Täckningsbidragen från produktionslinorna år 2022 skall ge ett positivt kassaflöde
- Bolaget skall vara klart för notering på Stockholmsbörsen inom 3-5 år.

Väsentliga händelser under perioden

- Fyra nya ramavtal om förvärv av robotiserade produktionslinor har tecknats. De nya länderna är Frankrike, Uruguay, Mexico och Chile. Vid utgången av perioden hade Absolicon 14 avtal med produktionspartners.
- Andelen förfrågningar fortsätter öka. Stor belastning på försäljningsavdelning och teknisk projektering.

Nyckeltal

Första kvartalet 2021-01-01 - 2021-03-31

Nettoomsättningen uppgick till: 332 (229) KSEK

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: - 8 910 (-6 261) KSEK

Resultatet per aktie uppgick till: -4,44 (-4,11) SEK

Definitioner:

Resultat per aktie: Periodens resultat före skatt dividerat med 1 998 650 (1 523 577) utestående aktier.

Omslagsbilden:

Joakim Byström, vd och Carlo Semeraro, säljchef, i Absolicons produktionslina. Foto: Tarek Sulaiman




Joakim Byström, vd
Absolicon Solar Collector AB

DELÅRSRAPPORT FÖRSTA KVARTALET 2021

Absolicon är halvvägs igenom den plan som presenterades våren 2020 vilken bedöms leda till kommersiellt genombrott för Absolicons solenergiteknik. Marknaden har svarat mycket bra på marknadssatsningen.

Absolicon är halvvägs igenom den plan som presenterades våren 2020 vilken bedöms leda till kommersiellt genombrott för Absolicons solenergiteknik. Marknaden har svarat bra på den forcerade försäljningssatsningen, både för att teckna ramavtal och introducera solfångarfält.

De två företag som var först att teckna ramavtal för drygt ett år sedan i Sydafrika respektive Kenya har båda gått vidare och beställt pilotanläggningar. Samtidigt har ytterligare ramavtal tecknats och idag har Absolicon 14 ramavtal tecknade i olika länder över hela världen.

Snabb ökning har skett även av kontakterna med slutkunderna av solfångare. Från en handfull kontakter med multinationella bolag 2019 har vi nu till exempel dialog med 10 av världens 20 största företag i livsmedelsbranschen. De multinationella bolagen har gjort ambitiösa åtaganden för att minska sin förbränning av fossila bränslen och de är mycket intresserade av Absolicons erbjudande om att samtidigt minska sina energikostnader!

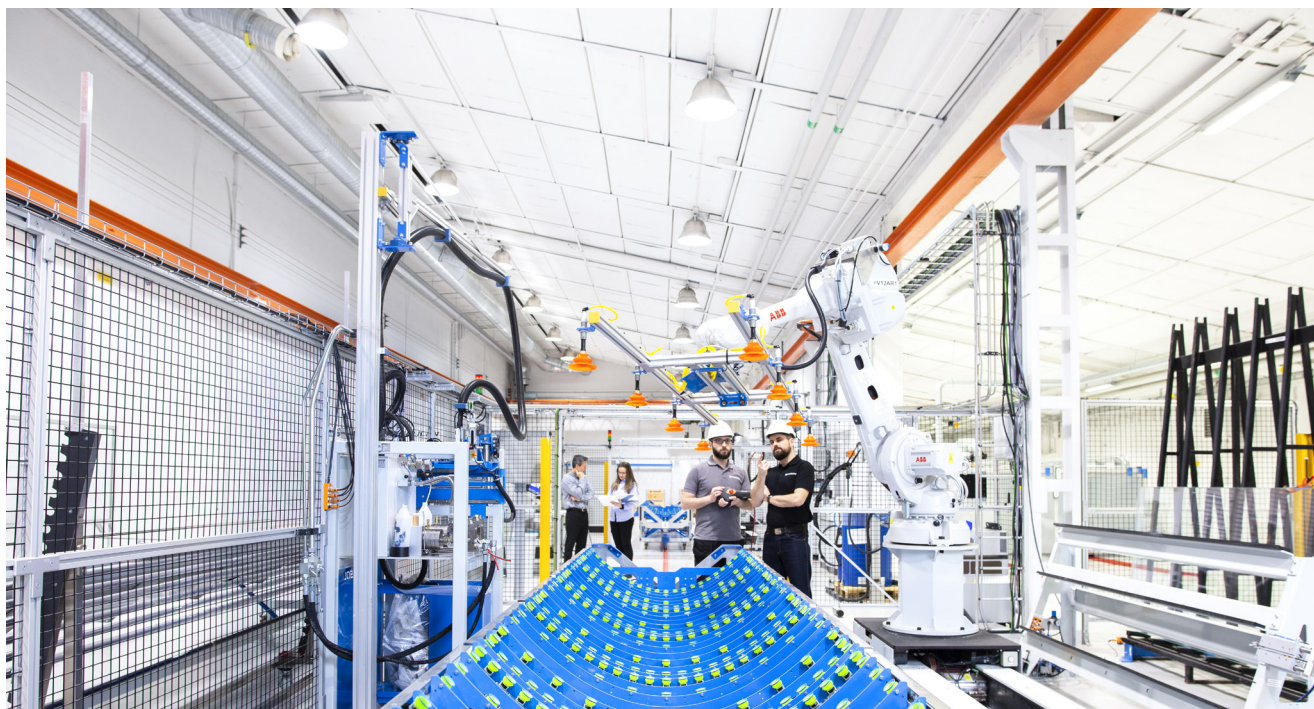
Marknadssatsningen är en succé och nu höjer vi takten ytterligare. Vi har rätt erbjudande och rätt kanaler. Vi ser att fler fabriker inom samma koncern kommer med förfrågningar. Vi ser även att projekt med ett bolag i en bransch innebär att deras konkurrenter strax kontakter oss!

Vi skall investera i fler säljare, fler pilotinstallationer och fler ramavtal. Vi skall bygga på bredden med ännu fler multinationella bolag och på djupet hos de bolag vi redan har bra samarbete med.

Det är nu som världen väljer vilken energikälla som skall ersätta de fossila bränslena. Varje månad får vi fler multinationella bolag som kontakter Absolicon för att diskutera solvärme.

För att solvärme skall konkurrera ut fossilbränslen behövs stordriftsfördelar, "economy of scale". Absolicon må ha världens bästa koncentrerande solfångare, men olja och gas har ett stort försprång med tiotusentals miljarder kronor investerat i infrastruktur. Genom samarbetet med de multinationella bolagen kan vi få de volymer som krävs.

De multinationella bolagen har långa beslutsprocesser men när de väl bestämt sig kan det på kort tid bli stora volymer. Det är den situationen vi byggt vår affärsmodell för. Vi täcker nu 4 av 7 världsdelar med ramavtal. Genom regionala produktionslinor kan vi snabbt förse de multinationella företagens fabriker runt om i världen med solvärme.



Absolicon säljer robotiserade produktionslinor som kan producera 50 MW (100 000 m²) koncentrerande solfångare per år. Solfångaren Absolicon T160 har världens högsta verkningsgrad för ett litet paraboliskt tråg med över 76 %. Absolicon har idag fjorton ramavtal för leveranser av produktionslinor runt om i världen.

ABSOLICONS SYFTE OCH MÅL

Mission och vision

Absolicons mission är att förändra världens energiförsörjning från fossila bränslen till förnyelsebar energi genom att bidra med vår certifierade teknik och kompetens inom koncentrerad solenergi.

Vår vision är att vår unika solfångarteknologi konkurrerar ut fossila bränslen och att våra massproducerade solfångare med tiden finns i jordens alla länder.

Absolicon är ett affärsutvecklingsbolag med lång erfarenhet av koncentrerad solenergi. Vi säljer världens bästa paraboliska solfångare och robotiserade produktionslinor.

Marknaden för storskalig solvärme uppskattas till 5 000 miljarder kronor i investeringar fram till år 2050 med mycket snabb tillväxt de första decennierna.

Strategiska aktiviteter

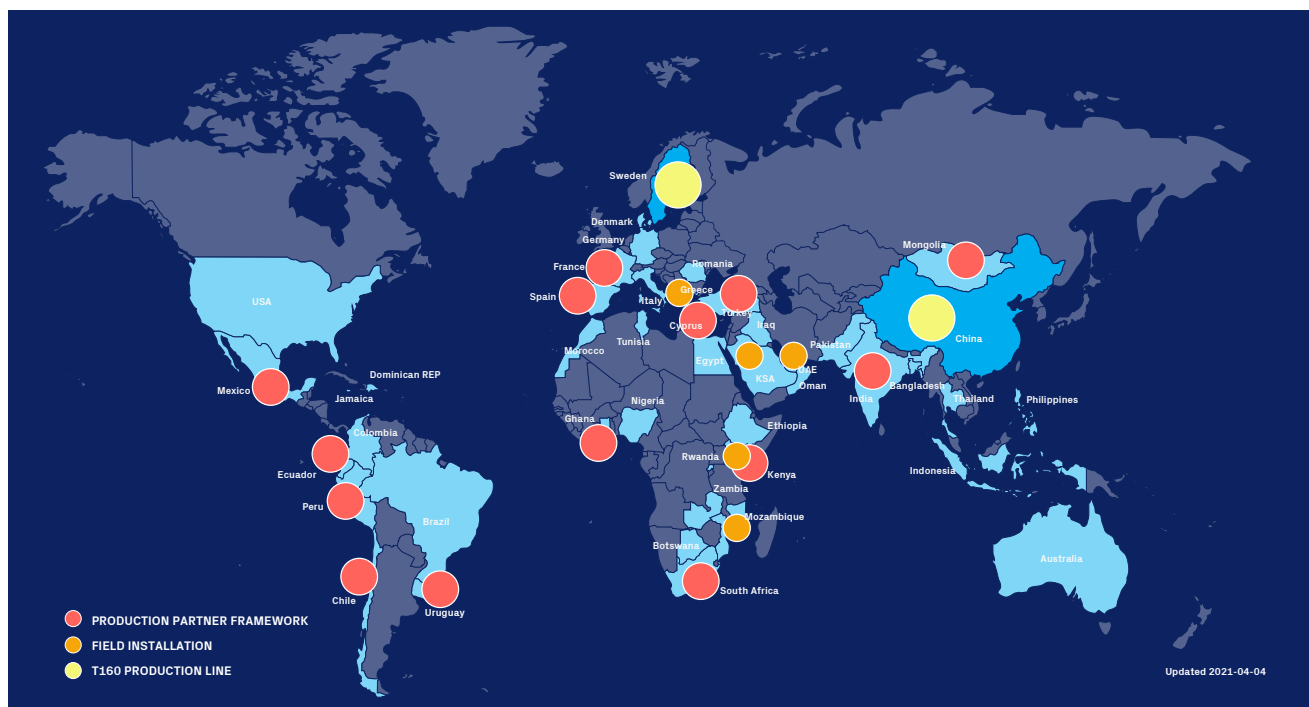
Försäljning av kompletta produktionslinor för koncentrerande solfångare samt tillverkning och leverans.

Använda demonstrationsplatsen i Härnösand med produktionslina och solfångare för att övertyga kunder att investera i produktionslinor.

Pilotanläggningar som visar på minskade energikostnader med solvärme med fokus på multinationella bolag och finansieringslösningar för solenergi.

Forskning och utveckling för att skapa prisvärda insatsvaror och komponenter som höjer verkningsgraden att sälja till våra produktionslinekunder.

Online verktyg för tidig projektering och försäljning av nya linor. Marknadsföringsmaterial anpassat för sociala media bland annat med animerade filmer



Fyra nya ramavtal har tecknats under perioden – Absolicon har nu tecknat avtal med produktionslinjepartners även i Frankrike, Uruguay, México och Chile.

FÖRSÄLJNING AV PRODUKTIONSLINOR

Fyra ramavtal har tecknats under perioden: Planet Soar i Frankrike, h2t i Uruguay, CITRUS i Mexico samt THEnergy i Chile.

Planet Soar verkar inom projekt för förnybar energi och tillhandahåller lösningar som finansiering, utveckling, försörjningskedja och projektledning. h2t consultores är en miljö- och energiteknikrådgivning baserad i Uruguay, med fokus på att lösa tekniska och hanteringsproblem inom miljöområdet, energieffektivitet, utveckling av produktionsprojekt och processoptimering. CITRUS är ett företag specialiserat på solvärme för industriella processer (SHIP) och industriell processutrustning.

Det totala försäljningsvärdet som omfattas av respektive avtalet uppskattas till 40–50 miljoner kronor plus månatlig licensavgift om 4% och försäljning av komponenter.

Innehåll i ramavtalet

Ramavtalet beskriver de separata avtal som skall upprättas i processen. Absolicons intäkter från försäljningen kan inordnas i tre grupper: förvärv av linan, licensintäkter och intäkter från materialförsäljning.

1. Försäljning av produktionslinan

Produktionslinan är av samma modell som Absolicon har i Sverige och som bolaget redan levererat till Sichuanprovinsen. Linan med två sexaxliga robotar har kapacitet att tillverka 50 MW solfångare (100 000 m²) per år. Tillsammans med hårdvaran

levererar Absolicon konsultstöd för marknadsarbete och teknisk support, utveckling och teknisk utbildning.

Det totala värdet av hårdvara och aktiviteter som omfattas av avtalet uppskattas till 40–50 miljoner kronor.

2. Licens för att tillverka T160

För rättigheten att tillverka T160 under Absolicons immaterialrättsliga skydd, ta del av framtida produktutveckling och använda Absolicons varumärke utgår månatlig licensavgift om ca 4% på försäljningsvärdet.

Produktionslinan i full produktion tillverkar på ett skift 50 MW solfångare (100 000 m²) per år med försäljningsvärde 200–250 miljoner kronor vilket med 4% licensavgift skulle innebära ca 8 miljoner kronor per år i licensintäkt. Absolicons uppskattning är dock att det tar tid innan köparen utvecklat solvärmemarknaden för industrier i regionen så att de volymerna kan uppnås.

3. Materialförsörjning

Genom avtalet säkerställer Absolicon tillgång på patenterade komponenter och insatsvaror av hög kvalitet som delvis tillverkas i Turkiet eller lokalt vid installationsplatsen.

Vid full produktion behöver produktionslinan köpa material för 100–150 miljoner kronor per år. I Turkiet beräknas 20% - 30% av inköpen kunna komma att gå genom Absolicon och i Spanien 30% - 40% av inköpen. Resterande inköp kommer från lokala underleverantörer. Utfallet för Absolicon beror i viss utsträckning på resultatet av Absolicons pågående materialsatsning.

Ramavtalet beskriver övergripande principer

Ramavtalet föreskriver de övergripande principerna för de separata avtal som skall upprättas, och vilka steg som skall tas innan ett bindande avtal för förvärv av produktionslinan kan tecknas. Det uppskattade värdet kan komma att ändras liksom slutgiltig utformning av produktionslinans produktionskapacitet. Absolicon uppskattar idag att försäljningsvärdet av avtalet ligger i nedre delen av intervallet 40-50 miljoner kronor.

Om köparen inte uppfyller sina åtaganden i varje steg förlorar de rätten att genomföra förvärvet och har då möjlighet att få tillbaka en del av köpeskillingen, dock aldrig för Absolicons havda kostnader.

Marknadspotential i Frankrike

Södra Frankrike har god solinstrålning och både många städer med fjärrvärmenät och en industriell sektor som passar Absolicons solvärmelösning.

Planet Soar verkar inom projekt för förnybar energi och tillhandahåller lösningar som finansiering, utveckling, försörjningskedja och projektledning. De har tidigare gjort projekt med vind och solceller.

Marknadspotential i Uruguay

h2t consultores är en miljö- och energiteknikrådgivning baserad i Uruguay, med fokus på att lösa tekniska och hanteringsproblem inom miljöområdet, energieffektivitet, utveckling av produktionsprojekt och processoptimering.

Samarbetet bygger på h2t consultores kvalificerad erfarenhet på Uruguay- och Argentina-marknaden.

Största marknadssegment för Absolicons solfångarteknik i regionen är:

- Papper & pappersmassa
- Kemikalieindustrin

- Textilindustrin
- Livsmedel- och dryckesindustrin
- Marknadspotential i Mexico

Marknadspotential Mexico

CITRUS, baserat i Mexico, är en leverantör av industriell utrustning och utvecklare av nyckelfärdiga energiprojekt. CITRUS är allmänt känt inom den mexikanska industrin som en av de mest pålitliga parterna som arbetar med design, installation och hantering av kommersiella och industriella projekt, inklusive processutrustning och solvärmesystem.

Marknadssegment i Mexico:

- Kemikalieindustrin
- Gruvdrift
- Livsmedelsindustrin
- Pappersmassa och papper

Marknadspotential i Chile

THEnergy är ett chilenskt energitjänstföretag specialiserat på värmeenergilösningar.

Solenergiresurserna i Chile är bland de högsta i världen, vilket gör landet till en idealisk plats att implementera solvärmelösningar med Absolicon solfångare. Dessutom representerar värme nära 50% av landets slutliga energiförbrukning, där industrier och gruvnäring förbrukar en stor del av den slutliga energiförbrukningen.

Chile är känt för unika förhållanden för att kombinera solstrålning och industrisektorer. Den beräknade marknadspotentialen för Absolicon T160 uppgår till 2,3 miljoner kvm (1,2GW) när den ersätter 2% av den industriella värmeförbrukningen.

Samarbetet baseras på kvalificerad erfarenhet hos THEnergy såväl som företagen gemensamma vision om att bygga en hållbar värld och solenergins nyckelroll i den industriella energiomställningen.

Huvudsakliga marknadssegment i Chile

- Gruvdrift
- Livsmedelsindustri
- Trä- och pappersindustri
- Kemikalieindustrin

Nästa steg

Nu sker mer detaljerad kontraktsskrivning och bolagen skall genomgå Absolicons partnerutbildning. Betalning sker steg för steg på samma sätt som vid den tidigare försäljningen av produktionslinan till provinsen Sichuan.



Solvärmeparken har uppförts i rekordfart och i mars 2021 monterades ytterligare 500 m² solfångare. Samtidigt monterades solcentralen som kopplar samman solfångarna med fjärrvärmenätet i teknikhuset. Foto: Lars Wahlström

HÖGSLÄTTEN 2023 SOLAR THERMAL PARK

Efter det digitala första spadtaget den 28 oktober 2020 med Sveriges energiminister Anders Ygeman och generaldirektören för Energimyndigheten Robert Andrén har arbetet fortlöpt enligt plan. Energimyndigheten beviljade i maj 2020 medfinansiering till Absolicons demonstrationsanläggning för storskalig solvärme.

Anläggningen är Sveriges största solvärmeanläggning med koncentrerande teknik. Solfångarna som även kan användas på industrier har upp till 160 graders arbetstemperatur. Den blir en av Absolicons viktigaste demonstrationsplatser för storskalig solvärme.

Det har gått fort sedan Sveriges energiminister Anders Ygeman och generaldirektören för Energimyndigheten Robert Andrén i ett digitalt evenemang tog första spadtaget i oktober 2020. De första 1000 m² av solfångarna är redan monterade. Sommaren 2021 skall de vara inkopplade på fjärrvärmenätet och klara för invigning.

När Högsåten 2023 Solar Thermal Park står klar kommer den vara på 3000 m² och vara den största solvärmepark som byggts i Sverige på över 20 år.

Solfångarfältet som uppförts med Absolicons solfångare T160 tillåter dessutom högre systemtemperaturer och verkningsgrader än äldre teknik vilket är viktigt för fjärrvärme.

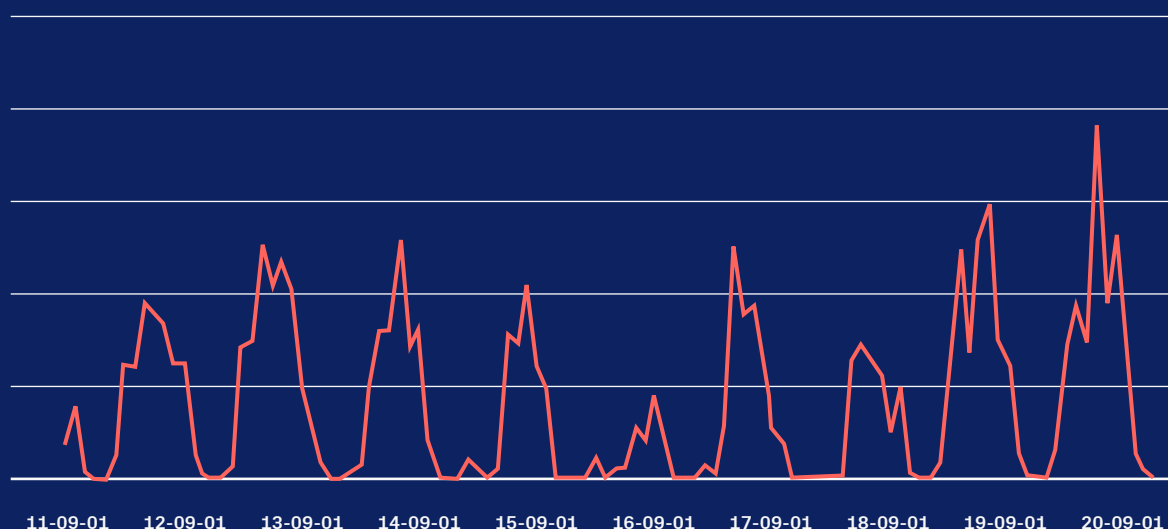
Energimyndigheten har godkänt en förändring av projektet för att täcka ökade kostnader för markarbeten och möjliggöra att Absolicon bygger i etapper.

Den färdiga solvärmeparken kommer att svara för en fjärdedel av effektbehovet i stadens fjärrvärmenät på dagen en solig sommardag.

Svenska Naturskyddsföreningen har i sin plan för Sveriges energiförsörjning år 2040 föreslagit att 8 TWh solvärme borde byggas för det svenska fjärrvärmenät. En sådan satsning skulle spara 3 miljoner ton biobränsle som då kunde användas till t.ex. fordonsbränsle eller inom industrin.

Det danska konsultföretaget PlanEnergi har visat att det är lönsamt med en satsning på storskalig solvärme i Sverige.

Solvärmeproduktion Energiparken 2011 - 2020



Energiparken har sedan 2011 matat in solvärme till det fjärrvärmenät som ger flertalet av härnösandsborna värme och varmvatten. Mätdata: HEMAB

ENERGIPARKEN FYLLER 10 ÅR

13 juni 2011 invigdes Energiparken i Härnösand med 200 m² av Absolicons solfångare X10. Nu har solfångarna arbetat i tio år.

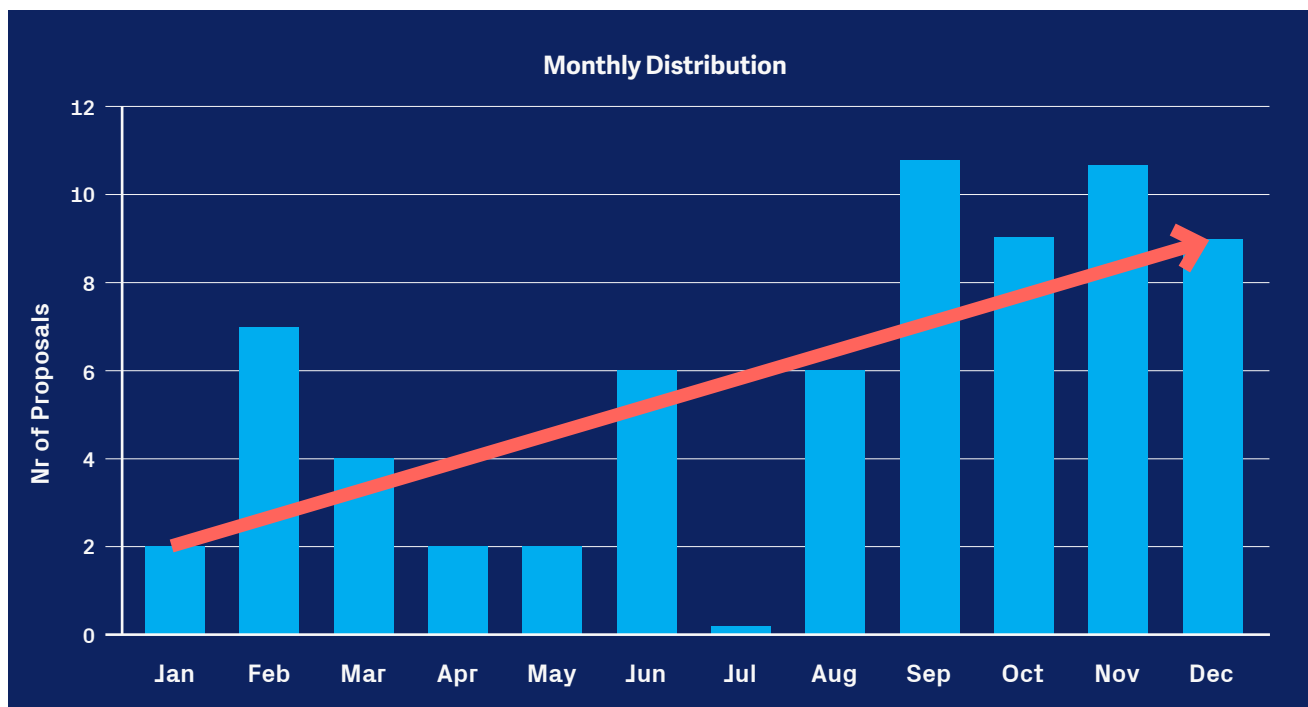
Energiparken var resultatet av att det lokala energibolaget Härnösand Energi och Miljö ville skapa en plats där ny energiteknik kunde visas upp och testas. Absolicon hjälpte till att söka statsstöd till solfångarna och installerade sedan 200 m² koncentrerande solfångare samt en nyutvecklad solcentral.

2016 utvidgades Energiparken med en mindre installation med 44 m² av nya T160 och en ny solcentral som kan arbeta upp till 160 grader.

Genom åren har Energiparken tagit emot många besökare, både studenter och intresserade kunder.

Energiparken var ett mycket viktigt steg för Absolicon och bidragit till utvecklingen av företaget under de tio åren.

Det enda större problem som funnit har varit att fjärrvärmenätet ibland sektionerats på ett sätt som inte tillåtit all energi som producerats att matas ut.



Ökningen är en effekt av det aktiva sälj- och marknadsarbete som pågått vilket medfört att inflödet av förfrågningar ökat märkvärt under andra halvan av 2020.

ANTALET FÖRFRÅGNINGARNA FORTSÄTTER PÅ EN HÖG NIVÅ

Intresset för storskalig solvärme fortsätter vara högt. Den höga nivå av projekteringsförslag som skickas till potentiella ligger kvar på en hög nivå. Ökningen är en effekt av det aktiva sälj- och marknadsarbete som pågått vilket medfört att inflödet av förfrågningar ökat märkvärt under andra halvan av 2020.

Absolicon skickade 35 projekteringsförslag till potentiella kunder under Q1 2021 vilket är en ökning med 170% jämfört med 13 skickade förslag Q1 2020.

Flertalet av förfrågningarna kommer från multinationella bolag som undersöker hur de skall kunna minska sina koldioxidutsläpp.

Parallellt pågår mer komplexa förhandlingar med Ab InBev vilket skapat stort tryck på försäljningsavdelningen.

– Vi behöver nu bromsa marknadsföringen för att kunna ta hand om de inkommande förfrågningarna på ett seriöst sätt, berättar Carlo Semeraro, försäljningschef på Absolicon. För att klara denna nivå behöver vi minst fördubbla försäljningskapaciteten i organisationen.

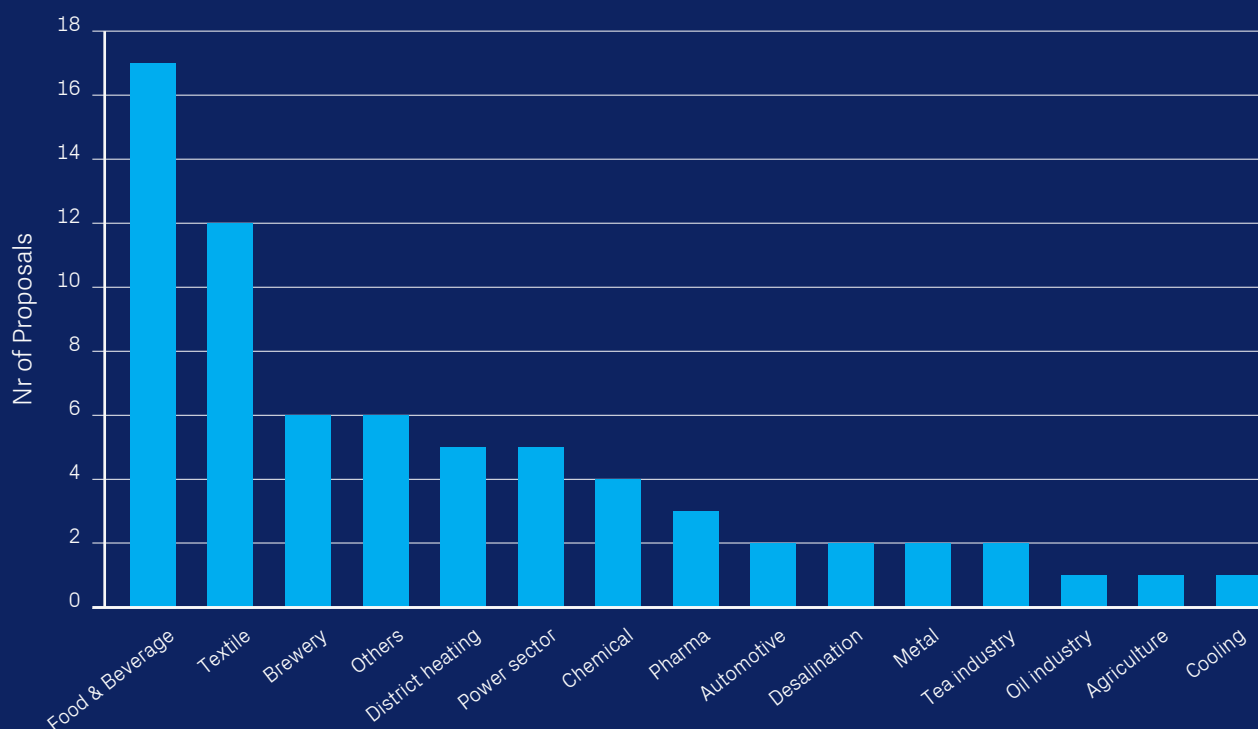
De många förfrågningarna är ett kvitto på att Absolicons aktiva sälj- och marknadsarbete når fram till nyckelpersoner i de multinationella bolagen

Tidigare år har ofta förfrågningarna varit otydliga, men nu vet beställarna i allt högre grad vad de behöver för omställningen till förnybara energikällor.

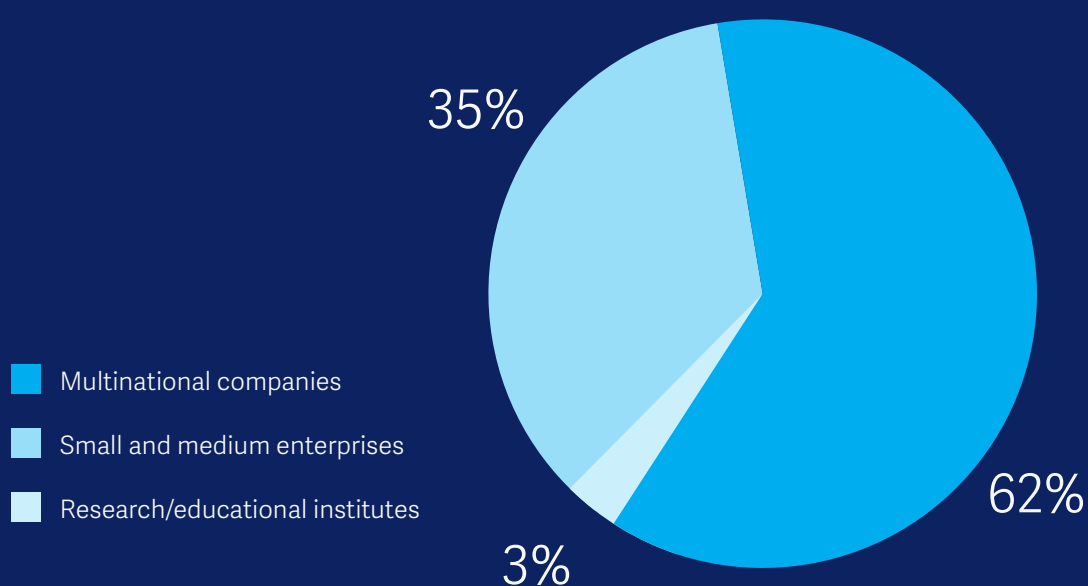
Livsmedel- och dryckesindustrin tillsammans med textilindustrin fortsätter dominera förfrågningar och skickade projekteringsförslag.

En våldsam expansion har skett av antalet kontakter med slutkunderna av solfångare. Från en handfull kontakter med multinationella bolag 2019 har Absolicon nu till exempel dialog om installationer med 10 av världens 20 största livsmedelsföretag som tillsammans omsätter över 3000 miljarder kronor. Förhandlingar pågår även med företag inom textilindustri, kemiindustri och gruvindustri.

Distribution by Industrial Sectors



Distribution by Type of Company



Absolicon arbetar igenom olika branscher för att hitta lämpliga slutkunder för solvärme i industriella processer.

NÅGRA AKTUELLA AFFÄRER I URVAL

Vi har parallella förhandlingar med ett tiotal multinationella företag som undersöker möjligheterna att installera solvärme på sina fabriker. De flesta av offerterna gäller installationer i samma storlek som demonstrationsanläggningen i Härnösand d.v.s. 3000 m² med det finns både mindre pilotinstallationer och riktigt stora installationer i offertflödet.

Greenline Afrika, vår regionala produktionslinepartner, har fortsatt förhandlingar med **AB InBev**. De har tidigt under 2020 betalat \$100 000 till Greenline Africa för en pilotinstallation för ett bryggeri i Mocambique. Vi har fått tekniska rapporter från bryggerijätten och bryggeriet har utsett ansvarig som har en löpande kontakt med Greenline Africa. Teknisk utredning och förhandlingar om villkoren har fortsatt med god intensitet och bra driv.

Saline Water Conversion Corporation (SWCC)

i Saudiarabien som har lagt en beställning på ett solfångarfält från Absolicon för att utvärdera Absolicons patenterade solkoncentrator T160 för avsaltning av havsvatten. De har under Q4 2020 betalt en del av kontraktssumman och installationen planeras under Q2 2021.

IberAfrica i Kenya som ägs av **AP Möller** har beställt 396 m² av vår partner Airya Finergy som kommer levereras under 2021 och inkom med första betalningen under Q4 2020.

Colgate Palmolive har beställt via Modolar AB (tidigare Saravanos Solar++ AB) en utvidgning av befintligt fält med ytterligare 296 m² vilket kommer fylla hela den tillgängliga takytan. Solfångarna levererades till kunden i Grekland Q4 2020.

Solar Thermal for industries: A key for decarbonization

Heat batteries, a game changer

LIVE

WEDNESDAY
**MARCH
31st**

2:00 PM CEST
30 minutes



Carlo Semeraro
Chief Sales Officer, Absolicon



Puneet Saini
Business Development Engineer, Absolicon



Peter Horwath
CEO, InSolCorp, Inc



Victor Ruiz
Project Director Process CSP,
CADE Soluciones de Ingeniería

Absolicons webinarium är en ny del av marknadsföringsarbetet.

ÖVRIGT FÖRSÄLJNINGSSARBETE

Försäljning i Kina

Vår kund Heli New Energi i Kina har ännu inte kommit igång med försäljning, men de har en långsiktig satsning. Nyligen slutförde de en pilotinstallation om drygt 600 m² på ett universitet. Under december 2020 fick Absolicon slutbetalning på den kinesiska produktionslinan.

Försäljning av linor i övriga världen

Arbete med att signera NDA, Memory of Understanding och ramavtal med partners fortsätter. Förhandlingar pågår parallellt med flera aktörer.

Leveranser av produktionslinor

De tre ramavtal som utvecklas starkast och snabbast förväntas få leverans av produktionslinor är Ariya Finergy i Kenya, Greenline Africa i Sydafrika och Climatenza i Indien. Leverans av solfångare till pilotanläggningen i Kenya pågår. Förhandlingarna med Greenline Africas kund AB Inbev går in i ett slutskede. Stort intresse från slutkunder av solfångare i Indien.

Webinarium

Absolicon har arrangerat två välbesökta webinarium om industriutmaningar respektive värmelager. Webinariumen vänder sig till befattningshavare inom industrin och försöker besvara viktiga frågeställningar med hjälp av världsledande experter.

Utbildning

I februari arrangerade Absolicon återigen utbildning för tekniker och säljare från våra produktionslinepartners. Utbildningen hölls i form av ett online-training som sändes från Härnösand.



Samarbetet mellan Absolicon Solar Collector AB och Saravanos Group of Companies grundades som Solar ++ 2018. Genom att kombinera expertisen hos båda företagen var samarbetet inriktat på energioptimering, energiåtervinning samt integration av solenergi i industriella processer.

ÖVRIG VERKSAMHET

Modolar

Absolicon äger 50% i Modolar AB (tidigare Saravanos Solar++ AB), ett unikt samarbete med ett grekiskt industriföretag, specialiserat på industriella processer. Utvärdering av den industriell indunstare till ett gruvföretag där Modolar byggt huvuddelen av indunstaren i Härnösand pågår. Indunstaren har visat att den har kapacitet att omvandla den flytande kemiska slurryn till pellets med värdefulla mineraler.

Leverans pågår av en utökning av en befintlig installation, en order €294 000 (ca 3 MSEK) på solfångare och kompletterande processutrustning till ett stort multinationellt bolag i Grekland.



Till skillnad från många verksamheter arbetar Absolicon på som vanligt om än med en större andel videomöten och starkt begränsat antal utlandsresor. Foto: Krzysztof Adamczyk

INSTALLATION I DUBAI TROTS PANDEMIN

Nu börjar Absolicons personal åka på installationsresor igen, även om det sker med stor försiktighet. Allt går inte att göra på distans och det finns installationer som behöver färdigställas.

Installationsarbete

Absolicon har börjat planera för nödvändiga installationsresor trots att Covid-19 fortfarande gör det svårt att planera.

Arbete på plats på installationen på världsutställningen i Dubai har genomförts under januari 2021.

Interna åtgärder

På kontoret i Härnösand är det fortsatt lägre antal personer som arbetar varje dag och avdelningarna arbetar var för sig.

Rutinerna med att de flesta möten hålls digitalt har kommit på plats mycket bra. Under året har Absolicon växlat till att helt arbeta i Office 365-miljö som har haft bra stöd för distansarbete.



Joantan Mossegård, Senior Engineer, i Absolicons laboratorium. Foto: Tarek Suleiman

FORSKNING OCH UTVECKLING

Absolicon bedriver ett antal forskningsprojekt som syftar till att skapa unika material och tekniker som ägs av Absolicon. Genom att kontrollera själva materialen kan Absolicon skapa ett försprång som håller i många år framöver.

Absolicon har utvärderat en ny reflektor

Efter interna tester har Absolicon beslutat att arbeta med ett nytt reflektormaterial med som reflekterar ljus ännu effektivare. Den nya reflektorn har även den en silverbeläggning, men tillverkas på ett annat sätt än den äldre reflektorn.

Den högre reflektansen ger lite bättre verkningsgrad på solfångaren, men den är samtidigt lite dyrare vilket innebär att Absolicons erbjudande bara marginellt förbättras.

IEA Solar Heating and Cooling planerar nytt forskningssamarbete

I det nu avslutade samarbetet Task 55 har forskare från hela världen samarbetat kring storskalig solvärme i fjärrvärmenät. En av gruppens sammankomster arrangerades i Härnösand och Absolicon tog tillfället i akt att visa sin teknik.

Inom IEA planeras nu ett nytt forskningssamarbete som kommer inriktas på att producera högre temperaturer genom att kombinera plana solfångare och koncentrerande solfångare, delvis som en följd av Absolicons arbete. Dessutom fortsätter arbetet med säsongslager som liksom i Danmark kan lagra solvärme från sommar till vinter.

Aktiva forskningsprojekt

Absolicon driver ett antal olika forskningsprojekt som presenterats i tidigare kvartalsrapporter.

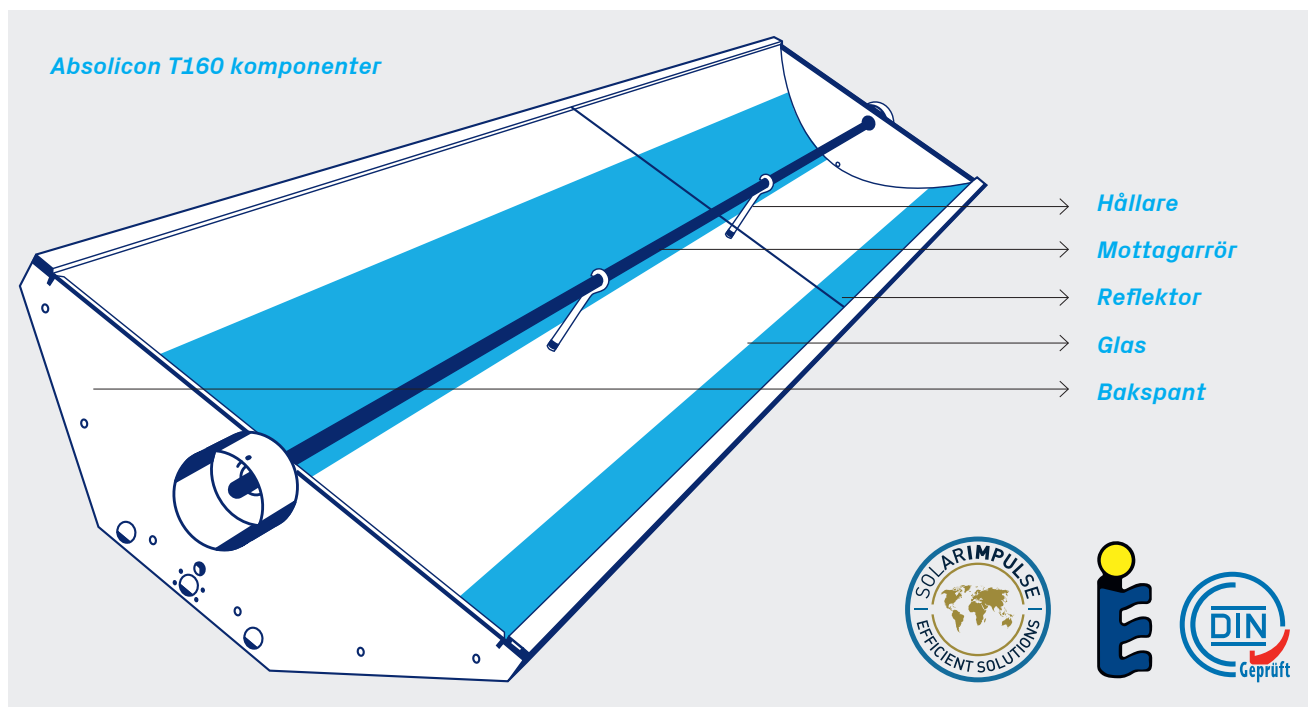
Demonstrationsprojektet Högslätten 2023 som skall bygga Sveriges största solvärmeanläggning.

Forskningsprojektet SIKT har under perioden fortsatt arbeta med hur solvärme skall kopplas in i olika typer av industrier.

I projektet "Fältdesign för koncentrerande solfångare" arbetar vi bland annat med standardiserade rörgator. Ett projekt för att undersöka olika strategier kring nedsmutsning i extrema klimat har startats.

FREINDSHIP där Absolicons andel av projektet är på ca 6,5 MSEK. Finansieringen från EU täcker 100% av kostnaderna + 25% omkostnader

Utveckling av antireflexbehandlat glas i ett projekt som finansieras av Vinnova.



Solfångaren T160 har världens högst uppmätta verkningsgrad för ett litet paraboliskt tråg. Detta beror delvis på de avancerade material som används i glas, reflektor och mottagarrör.

IMMATERIALRÄTT

Växande patentportfölj

Absolicons stärker sitt immaterialrättsliga skydd. Genom att investera i en stark patent- och varumärkesportfölj och anpassa denna till viktiga marknader tryggar vi vår position, vilket underlättar marknadsföring och försäljning.

73 patent eller patentansökningar

Sammanlagt hade Absolicon i slutet av kvartalet 73 patent eller patentansökningar ansökningar i 12 patentfamiljer i sin immaterialrättsliga portfölj.

I åtta patentfamiljer finns patent som antingen beviljats eller bedömts patenterbara av en internationell patentmyndighet (PCT). Fyra patentfamiljer handläggs fortfarande.

Absolicon ett antal nya uppfinningar som skall att patentsökas under 2021.

Övrig företagsutveckling

Deloitte tar över bokföring och ekonomi

Anna Borg som varit anställd som ekonomichef har gått vidare till nya utmaningar och Absolicon har i stället tagit in Deloitte att sköta bokföring och redovisning. Övergången har gått mycket smidigt och med hjälp av vår revisor på KPMG har årsredovisning och kvartalsrapporter blivit klara snabbt och smidigt.

Deloitte har också fått ett större uppdrag att förbereda Absolicon för de redovisningskrav som gäller på NASDAC. Med hjälp av Deloitte skall Absolicon skapa en plan och inarbeta ett arbetssätt för att vara redo för notering på NASDAC inom 3-5 år.

Seminarium för ledarutveckling

För att förbereda personalen på de olika steg som ligger framför bolaget har en internutbildning startats där tillväxtbolags olika faser och utmaningar analyseras.

Vissa händelser efter 2021-03-31

Patent

Två nya patentansökningar som kommer att bilda egna patentfamiljer har inlämnats. Därmed har Absolicon 75 inlämnade patent och 14 patentfamiljer där 8 patentfamiljer redan har beviljade patent.

Ny solfångare som ger upp till 200 grader

Absolicon lanserar en T200, en ny solfångare som kan generera upp till värme och ånga upp till 200 grader. Solfångare är en trimmad version av T160 och kan produceras i samma produktionslina. Den nya solfångaren skall användas hos kunder med behov t.ex. 12 bar ånga till industriella processer och utökar de möjliga tillämpningar som Absolicons solfångare kan användas inom.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Kommentar till ekonomiska rapporteringen

Principer för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) med successiv vinstavräkning på projekten.

Kommentarer

Den ekonomiska utvecklingen följer plan. Absolicon är nu fullt ut ett affärs-utvecklingsbolag där det negativa resultatet återspeglar att bolaget arbetat med offensiva försäljningsaktiviteter inom flera specificerade områden, långa försäljningsprocesser och långsiktiga satsningar som endast till en mindre del har aktiverats.

Legotillverkningen på uppdrag följer plan och inbringar tillsammans med delfinansierade forskning- och utvecklingsprojekt intäkter vilket ger bolaget viss uthållighet, men utvecklingsverksamheten finansieras i huvudsak med ägarkapital.

Bolagets offensiva marknads- och utvecklingssatsning under den pågående pandemin synliggörs via en förstärkning av resurser och därmed även kostnader för konsulter, personal och patenthantering, men även som oförutsedda kostnader i form av frakter.

Under 2020 har en nyemission genomförts som har gett en positiv effekt i det egna kapitalet och som förstärkning av kassan.

Kvartalsrapporten Q1 2021 kan med fördel läsas tillsammans med årsredovisningen 2020 som ger en fördjupad bild av den historiska utvecklingen.

Denna delårsrapport har varit inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Viktiga förhållanden och väsentliga händelser

Väsentliga händelser under perioden

Tre nya ramavtal om förvärv av robotiserade produktionslinor tecknades under perioden:

- Planet Soar är ett företag inriktat mot förnybar energi, baserat i Frankrike
- h2t consultores är en miljö- och energiteknikrådgivning baserad i Uruguay
- CITRUS är en leverantör av industriell utrustning och utvecklare av nyckelfärdiga energiprojekt i México
- THEnergy i Chile med verksamhet inom gruvindustrin

Tillsammans med tidigare tecknade avtal innebär att Absolicon nu har 14 tecknade ramavtal

Finansiella mål

Absolicon skall senast år 2022 omsätta 100 miljoner kronor. Med de tecknade ramavtalen och de marknadsaktiviteter som Absolicon driver förefaller det troligt att det målet kommer att nås eller överträffas.

Täckningsbidragen från försäljning av produktionslinorna år 2022 beräknas med nuvarande produktkalkyler ge ett positivt kassaflöde i nuvarande affärsmodell.

Bolaget skall vara klart för notering på Stockholmsbörsen (Nasdaq Stockholm) inom 3-5 år. Idag handlas Absolicons aktie på Spotlight Stock Market. Arbetet med anpassning av ekonomistyrning och redovisning har påbörjats. För att bli börsfärdigt behöver Absolicon övergå från nuvarande redovisningsmodell till IFRS.

Ägare och aktiehandel

Aktieutveckling

Aktien i Absolicon noterades som ABSL på Spotlight Stock market den 22 juni 2016. I mars 2021 hade Absolicon drygt 5000 aktieägare.

Introduktionskursen den 22 juni 2016 var 31,30 (40 kr utan kompensation för nyemissioner) och 2021-03-31 var kursen 142.50 kr.

Resultatet per aktie för det första kvartalet 2021 uppgick till: -4,44 (-4,11) SEK. Resultat per aktie: periodens resultat dividerat med 1 998 650 (1 523 577) utestående aktier.

Under första kvartalet var handelsvolymen i Absolicons aktie 48 miljoner kronor. Högsta dagsomsättningen var den 17 februari med 3,7 miljoner kronor.

Analys

Aktiespararna har 2021-02-11 publicerat analysen "Blir 2021 ett kommersiellt år?". Analyserna görs av Aktiespararnas Analysguiden där Absolicon betalar en månatlig avgift.

Presentationer

Absolicon presenterade digitalt på Aktiespararnas aktiekväll den 9 februari 2021 på temat "Förnyelsebar energi".

Namn	Andel	Kommentar
ENIARA AB	14,18%	Ägs av joakim Byström till 100%
PRIONO AKTIEBOLAG	7,67%	Ägs av Joakim Byström till 20%
FASTIGHETS AKTIEBOLAG PONORD	5,08%	
FÖRSÄKRINGSAKTIEBOLAGET, AVANZA PENSION	4,41%	
NORDNETPENSIONS FÖRSÄKRING AB.	3,15%	
KLAS BENGTSOON	1,30%	
TECTUS AB	1,00%	
EFG BANK GENEVA	0,91%	
KJELL GUSTAV ERICSSON	0,65%	

Kommande aktiviteter

Kommande rapporter

Bolagets räkenskapsår är 1 jan - 31 dec. Absolicon Solar Collector AB lämnar kvartalsvis ekonomisk information enligt tabell nedan.

Absolicondagen 2021

Datum är ännu inte satt för årets Absolicondag i Härnösand.

Årsstämma

Bolagets ordinarie bolagsstämma kommer att hållas onsdagen 12 maj kl 16 i bolagets lokaler på Fiskaregatan 11 i Härnösand

Årsredovisningen kommer hållas tillgänglig på Absolicons hemsida senast 21 april 2021.

Kommande presentationer

Absolicon kommer att presentera digitalt på Aktiespararnas aktiedag den 9 maj. Information om presentationer kommer skickas ut via Absolicons nyhetsbrev.

Kommande rapporter	Datum
Delårsrapport Q2 2021	2021-08-26
Delårsrapport Q3 2021	2021-11-03

Styrelsen i Absolicon Solar Collector AB,
Härnösand, den 26 april 2021

Joakim Byström

Ledamot och vd

Malte Frisk

Ordförande

Peter Johansson

Ledamot

Olle Olsson

Ledamot

Sören Olsson

Ledamot

Resultaträkning

Belopp i KSEK

2021-01-01 2020-01-01
2021-03-31 2020-03-31

Rörelseintäkter

Nettoomsättning	332	229
Aktiverat arbete för egen räkning	985	633
Övriga rörelseintäkter	1 783	611
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m	3 099	1 473

Rörelsekostnader

Råvaror & förnödenheter	-3 248	-157
Övriga externa kostnader	-3 207	-3 017
Personalkostnader	-4 780	-3 813
Av- och nedskrivningar av materiella & immateriella anl tillgångar	-738	-697
Övriga rörelsekostnader	-36	-50
Summa rörelsekostnader	-12 009	-7 734

Rörelseresultat (EBIT)

-8 910 -6 261

Finansiella poster

Ränteintäkter	78	29
Räntekostnader	-44	-32
Summa finansiella poster	34	-3

Periodens resultat före skatt

-8 876 -6 264

Uppskjuten skatt

1 819 1 550

Periodens resultat efter skatt

-7 057 -4 714

Balansräkning

Belopp i KSEK

2021-03-31 2020-03-31 2020-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar	2 999	3 824	3 261
Patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter	1 388	646	517
Pågående projekt immateriella anläggningstillgångar	4 265	3 435	4 785
Summa immateriella anläggningstillgångar	8 651	7 905	8 564

Materiella anläggningstillgångar

Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 488	6 197	5 665
Inventarier, verktyg och installationer	1 522	1 662	1 679
Förbättringsutgifter på annans fastighet	1 244	1 323	1 294
Pågående nyanläggningar	4 543	24	4 543
Summa materiella anläggningstillgångar	12 797	9 206	13 181

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i intresseföretag	12 853	12 853	12 853
Andel i ekonomiska föreningar	2	2	2
Uppskjuten skattefordran	16 410	11 523	14 591
Summa finansiella anläggningstillgångar	29 265	24 378	27 446
Summa anläggningstillgångar	50 713	41 489	49 191

Omsättningstillgångar

Varulager m.m.

Råvaror och förnödenheter	3 747	2 214	4 647
Varor under tillverkning	105	141	105
Färdiga varor och handelsvaror	2 099	2 767	2 584
Förskott till leverantör	34	20	0
Summa varulager m. m	5 985	5 142	7 337

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar	197	1 061	316
Fordringar intresseföretag	642	0	642
Övriga fordringar	2 706	3 204	3 679
Upparbetad men ej fakturerad intäkt	0	746	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 118	2 268	3 005
Summa kortfristiga fordringar	6 663	7 279	7 641

Övriga kortfristiga placeringar

Övriga kortfristiga placeringar	18 132	0	25 057
Summa övriga kortfristiga placeringar	18 132	0	25 057

Kassa och bank

Kassa och bank	282	47 568	1 873
Summa kassa och bank	282	47 568	1 873

Summa omsättningstillgångar

SUMMA TILLGÅNGAR

31 062	59 989	41 908
81 775	101 478	91 099

Balansräkning

Belopp i KSEK

2021-03-31 2020-03-31 2020-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital	1 999	1 524	1 999
Ej registrerat aktiekapital	0	475	0
Fond för utvecklingsutgifter	8 176	7 258	8 046
<i>Summa bundet eget kapital</i>	<i>10 175</i>	<i>9 257</i>	<i>10 045</i>

Fritt eget kapital

Överkursfond	129 200	129 488	129 200
Balanserat resultat	-60 779	-41 273	-42 061
Periodens resultat	-7 057	-4 714	-18 588
<i>Summa fritt eget kapital</i>	<i>61 364</i>	<i>83 501</i>	<i>68 551</i>

Summa eget kapital	71 539	92 758	78 596
---------------------------	---------------	---------------	---------------

Långfristiga skulder

Checkräkningskredit	0	0	0
Skulder till kreditinstitut	0	4	0
Övriga långfristiga skulder	0	44	0

Summa långfristiga skulder	0	48	0
-----------------------------------	----------	-----------	----------

Kortfristiga skulder

Övriga skulder kreditinstitut	0	33	12
Förskott från kunder	217	907	212
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	0	0	0
Leverantörsskulder	2 565	4 007	3 401
Aktuella skatteskulder	80	88	127
Skulder till intresseföretag	0	0	0
Övriga kortfristiga skulder	519	581	889
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 855	3 056	7 862

Summa kortfristiga skulder	10 235	8 672	12 503
-----------------------------------	---------------	--------------	---------------

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	81 775	101 478	91 099
---------------------------------------	---------------	----------------	---------------

Kassaflödesanalys

	2021-01-01 2021-03-31	2020-01-01 2020-03-31	2020-01-01 2020-12-31
Belopp i KSEK			
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-8 876	-6 264	-23 205
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	738	697	2 771
Betald skatt	-48		-20
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-8 186	-5 567	-20 455
Förändringar i rörelsekapital			
- ökning av varulager	0	-1 094	-3 289
- minskning av varulager	1 351	0	0
- ökning av kortfristiga fordringar	0	-1 413	-1 667
- minskning av kortfristiga fordringar	978	0	0
- ökning av kortfristiga skulder	0	3 403	7 166
- minskning av kortfristiga skulder	-2 207	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 063	-4 671	-18 245
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-441	-521	-2 076
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	-81	-5 232
Ökning av finansiella anläggningstillgångar	0	0	0
Minskning av finansiella anläggningstillgångar	0	0	0
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-441	-602	-7 308
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	0	52 258	52 258
Emissionskostnader	0	-999	-1 288
Ökning av kortfristiga skulder	0	0	0
Minskning av kortfristiga skulder	0	0	0
Förändring av checkkredit	0	-488	-488
Upptagna lån	0	0	
Amortering av skuld	-12	-6	-75
Utbetald utdelning	0		
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-12	50 765	50 408
Periodens kassaflöde	-8 516	45 492	24 854
Likvida medel vid periodens början	26 930	2 076	2 076
Likvida medel vid periodens slut	18 414	47 568	26 930



ABSOLICON
S O L A R C O L L E C T O R S

Årsredovisningar och rapporter kan beställas från:

Absolicon Solar Collector AB,

Fiskaregatan 11, 871 31 Härnösand.

Tel. 0611-55 70 00 eller hämtas på bolagets hemsida, www.absolicon.com