

KVARTALSRAPPORT Q2 2021

Absolicon Solar Collector AB



Bolaget i korthet

Absolicon Solar Collector AB utvecklar, tillverkar och säljer robotiserade produktionslinor för koncentrerande solfångare och nyckelfärdiga solvärmeinstallationer.

Finansiella mål

- Absolicon skall senast år 2022 omsätta 100 miljoner kronor.
- Täckningsbidragen från produktionslinorna år 2022 skall ge ett positivt kassaflöde
- Bolaget skall vara klart för notering på Stockholmsbörsen inom 3-5 år.

Väsentliga händelser under perioden

- Företrädesemission om ca 50 MSEK genomförd som tecknades till 244%
- Samarbete med ABB i utveckling och försäljning av Absolicons produktionslina
- Absolicon presenterar nya solfångaren T200

Nyckeltal

Andra kvartalet 2021-04-01 - 2021-06-30

- Nettoomsättningen uppgick till: 114 (332) KSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: - 8 193 (-8 910) KSEK
- Resultatet per aktie uppgick till: -4,04 (-4,41) SEK

Första halvåret 2021-01-01 - 2021-06-30

- Nettoomsättningen uppgick till: 437 (481) KSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: -17 103 (-12 427) KSEK
- Resultatet per aktie uppgick till: -8,48 (-6,22) SEK

Definitioner:

Resultat per aktie: Periodens resultat före skatt dividerat med 1 998 650 (1 998 650) utestående aktier.

Omslagsbilden:

Höglätten Solar Thermal Park 2023, Foto: Tarek Sulaiman




Joakim Byström, vd
Absolicon Solar Collector AB

KVARTALSRAPPORT Q2 2021

De senaste veckorna har de katastrofala översvämningarna i Tyskland, rekordstora skogsbränder och FN:s klimatrappport tydligare än någonsin visat på hur bråttom det är att ställa om energisystemen.

De gigantiska företag som kontrollerar världens oljetillgångar har enormt inflytande på världens ekonomi, och många av oljebolagen ägs av stater. Att nå konsensus bland världens länder i olika frågor är svårt och jag har personligen i FN upplevt hur varje land främst vaktar på sina rättigheter.

Därför är det överraskande att Internationella Energimyndigheten IEA och FN:s generalsekreterare nu säger att alla länder måste sluta med ny prospektering och utvinning av fossila bränslen. De katastrofala effekterna av klimatförändringarna har ställt maktbalansen på ända.

Effekterna av detta är svår att överskåda. USA har återinträtt i Parisöverenskommelsen och de enorma belopp som investeras i återhämtning efter Corona sägs skall bygga bättre samhällen. I Sverige kräver Miljöpartiet att staten lånar miljarder till klimatsatsningar för att godkänna budgeten.

På Absolicon känner vi hur värmen stiger i våra olika relationer med multinationella bolag. Genom att samarbeta med bolag som har fabriker i hundra olika regioner bygger vi steg för steg marknad för våra lokala produktionslinepartners.

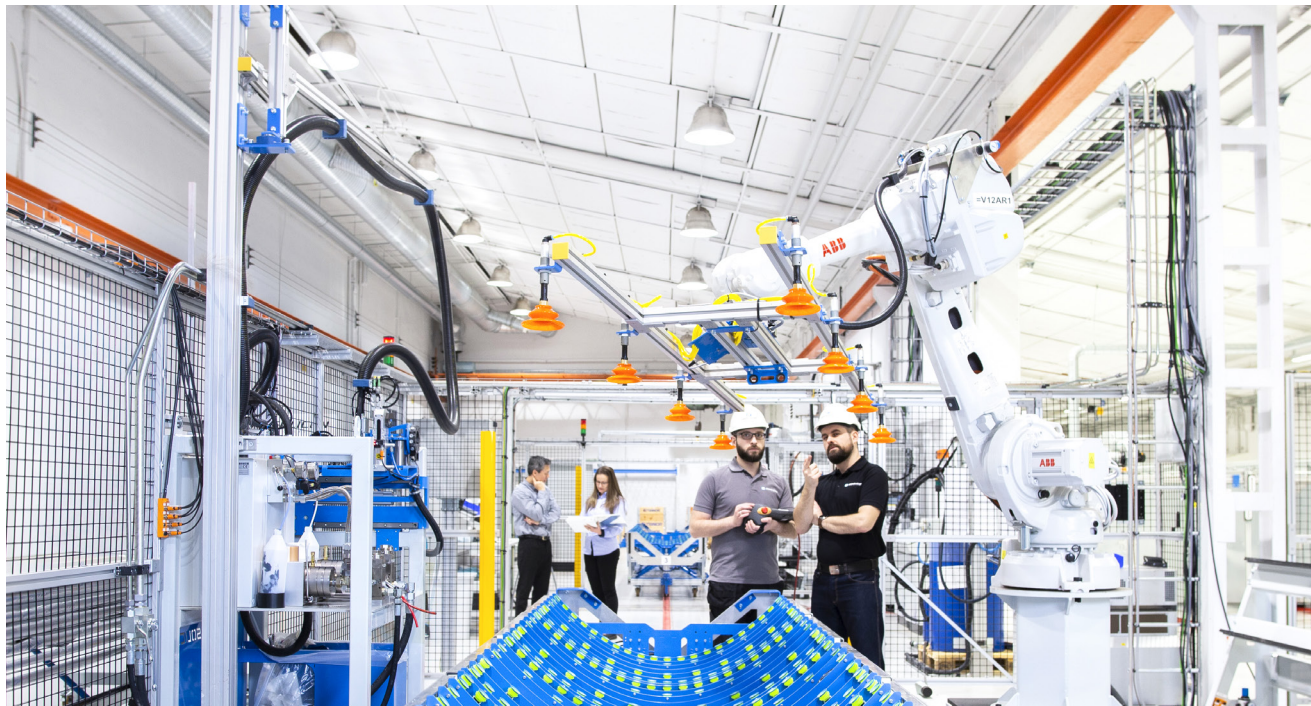
Teknikavdelningen är inriktad på att leverera fem pilotanläggningar, där den första tecknats med världens tredje största bryggerikoncern, danska Carlsberg. Under kvartalet har vi rekryterat många nya medarbetare och startat ett ingenjörskontor i grannstaden Sundsvall för att minska onödig pendling.

På sälj- och marknadsavdelningen har fokus under kvartalet därför legat på att stärka befintliga kontakter snarare än att hitta nya. Avdelningen har också arbetat med krävande offerter.

Före sommaren startade vi ett samarbete med ABB där vi skall tillverka, marknadsföra och sälja Absolicons robotiserade produktionslinor tillsammans. Samarbetet med ABB som har personal i hundra länder har potential att snabba upp den globala utrullningen av vår teknik.

Under kvartalet har vi presenterat en ny solfångare, T200 som kan generera värme och ånga upp till 200 grader Celsius. De första enheterna är i Schweiz på provning och vi ser många spännande tillämpningar, i ett första skede för avsaltning av vatten.

Vi står väl rustade för den halsbrytande omställning av energisystemen där förbränning av olja, gas och kol för värme i bryggerier, kemiindustrier och textilfabriker eller i Europas 6000 fjärrvärmenät skall ersättas med solvärme.



Absolicon säljer robotiserade produktionslinor som kan producera 50 MW (100 000 m²) koncentrerande solfångare per år. Solfångaren Absolicon T160 har världens högsta verkningsgrad för ett litet paraboliskt tråg med 74,6%. Foto: Tarek Sulaiman

Absolicons syfte och mål

Mission och vision

Absolicons mission är att förändra världens energiförsörjning från fossila bränslen till förnyelsebar energi genom att bidra med vår certifierade teknik och kompetens inom koncentrerad solenergi.

Vår vision är att vår unika solfångar teknologi konkurrerar ut fossila bränslen och att våra massproducerade solfångare med tiden finns i jordens alla länder.

Absolicon är ett affärsutvecklingsbolag med lång erfarenhet av koncentrerad solenergi. Vi säljer världens bästa paraboliska solfångare och robotiserade produktionslinor.

Marknaden för storskalig solvärme uppskattas till 5 000 miljarder kronor i investeringar fram till år 2050 med mycket snabb tillväxt de första decennierna.

Strategiska aktiviteter

Försäljning av kompletta produktionslinor för koncentrerande solfångare samt tillverkning och leverans.

Använda demonstrationsplatsen i Härnösand med produktionslina och solfångare för att övertyga kunder att investera i produktionslinor.

Pilotanläggningar som visar på minskade energikostnader med solvärme med fokus på multinationella bolag och finansieringslösningar för solenergi.

Forskning och utveckling för att skapa prisvärda insatsvaror och komponenter som höjer verkningsgraden att sälja till våra produktionslinekunder.

Online verktyg för tidig projektering och försäljning av nya linor. Markandsförings material anpassat för sociala media bland annat med animerade filmer.



Susanne Timsjö, försäljningschef, ABB Robotics. Foto: ABB

Samarbete med ABB i utveckling och försäljning av Absolicons produktionslina

ABB och Absolicon meddelade i maj att de avser samarbeta gällande utveckling, försäljning och marknadsföring av den robotiserade produktionslinan över hela världen.

Genom att producera en solfångare var sjätte minut gör ABB:s robotar Absolicons solteknik till ett kostnadseffektivt alternativ till konventionella uppvärmningsmetoder.

- Genom att utveckla en automatiserad produktionsprocess stärker vi vår globala attraktionskraft då vi kan minska priset på våra solfångare radikalt och samtidigt tillverka dem med konsekvent hög kvalitet. Produktiviteten som möjliggörs av ABB:s robotar innebär att vi kan göra det möjligt för solenergi att konkurrera prismässigt med konventionella metoder för industriell uppvärmning för första gången, säger Joakim Byström, vd på Absolicon.

Automatiseringen har ökat produktionstakten rejält. Absolicons robotiserade produktionslina använder två ABB-robotar för att producera en solfångare var sjätte minut, jämfört med de två till tre enheter per dag som tillverkades med tidigare manuella produktionsmetoder.

- Vår nya automatiserade produktionslina kan tillverka en komplett solfångare var sjätte minut. Medan våra konkurrenter förlitar sig på en manuell intensiv tillverkningsprocess kan vi göra det med fem personer, två robotar och en bråkdel av komponenterna, förklarar Joakim Byström.

Nästa fas i projektet innefattar leverans av kompletta robotiserade produktionslinor till tillverkningspartners runt om i världen.

- Vi är glada över att ABB:s robotlösningar förbättrar produktiviteten, kvaliteten och kostnadseffektiviteten hos Absolicons produktionslina och möjliggör för dem att ta ut en förnybar energiprodukt på marknaden till en konkurrenskraftigt pris, säger Sami Atiya, chef för ABB:s affärsområde Robotics & Discrete Automation.
- Genom att hjälpa Absolicon att snabba upp sin produktion från tre enheter per dag till en var sjätte minut spelar våra robotlösningar en avgörande roll i att påskynda den globala omställningen till hållbar teknik och säkerställer att Absolicons tillverkningspartners konsekvent kan producera solfångare globalt.
- Vår vision är att möjliggöra kostnadseffektiv massproduktion av solfångare över hela världen, att producera värme direkt från solljus, tillägger Byström.
- Vårt arbete med ABB för att skapa denna automatiserade produktionsprocess är en viktig möjliggörare för att förverkliga vår vision, medan ABB:s globala serviceorganisation kommer att vara en mycket värdefull resurs för våra nya kunder i takt med att vi rullar ut vår nya automatiserade produktionslina globalt.



Greenline Africa är del av Absolicons nya Premium Partner Program. I Ab Inbev's +100 Accelerator är de utvalda att bygga en pilot för ett bryggeri i Maputo, Mocambique. Att sälja in och bygga en pilot är ett av stegen i programmet som förbereder partners inför en investering i Absolicons produktionslina. Från vänster: Carlo Semeraro och Henning Brand från Absolicon tillsammans med representanter från Greenline Africa när deltagarna i +100 Accelerator presenterades.

Försäljning av produktionslinor

I juni lanserade Absolicon sitt Premium Partner Program – ett verktyg som hjälper partners att skapa rätt förutsättningar för en produktionslineinvestering.

Absolicon Premium Partner Program är indelat i fyra steg som definierar de aktiviteter en partner passerar på väg mot investeringen i en produktionslina.

Programmet tar avstamp direkt i undertecknandet av ramavtal och guidar sedan partnern på vägen mot en investering, från att etablera leveranskedjan (installation, transport, lokalt material) till att skapa ett stabilt försäljningsnätverk.

Programmet ger potentiella investerare tillgång till fler fördelar från Absolicon, till exempel marknadsföringsstöd och live-demonstrationer av produktionen.

Under programmet får partners även chans att utöka sitt nätverk och utbyta erfarenheter med andra produktionslinepartners och access till Absolicons solvärmexperter.

I programmet mäts och utvärderas varje partners utveckling. Med hjälp av utvärderingen identifieras kommande nyckelaktiviteter för att avancera mot målet att investera i en produktionslina.

För närvarande har Absolicon ramavtal med företag i 14 länder. Ramavtalen med Ariya Fingery i Kenya och Greenline Africa i Sydafrika har redan sålt pilotprojekt som planeras i Nairobi, Kenya respektive Maputo, Mocambique.

Innehåll i ramavtalet

Ramavtalet beskriver de separata avtal som skall upprättas i processen. Absolicons intäkter från försäljningen kan inordnas i tre grupper: förvärv av linan, licensintäkter och intäkter från materialförsäljning.

1. Försäljning av produktionslinan

Produktionslinan är av samma modell som Absolicon har i Sverige och som bolaget redan levererat till Sichuanprovinsen. Linan med två sexaxliga robotar har kapacitet att tillverka 50 MW solfångare (100 000 m²) per år. Tillsammans med hårdvaran levererar Absolicon konsultstöd för marknadsarbete och teknisk support, utveckling och teknisk utbildning.

Det totala värdet av hårdvara och aktiviteter som omfattas av avtalet uppskattas till 40–50 miljoner kronor.

2. Licens för att tillverka T160

För rättigheten att tillverka T160 under Absolicons immaterialrättsliga skydd, ta del av framtida produktutveckling och använda Absolicons varumärke utgår månatlig licensavgift om ca 4% på försäljningsvärdet.

Produktionslinan i full produktion tillverkar på ett skift 50 MW solfångare (100 000 m²) per år med försäljningsvärde 200–250 miljoner kronor vilket med 4% licensavgift skulle innebära ca 8 miljoner kronor per år i licensintäkt.

3. Materialförsörjning

Genom avtalet säkerställer Absolicon tillgång på patenterade komponenter och insatsvaror av hög kvalitet som delvis tillverkas lokalt vid installationsplatsen.

Vid full produktion behöver produktionslinan köpa material för 100–150 miljoner kronor per år. Utfallet för Absolicon beror i viss utsträckning på resultatet av Absolicons pågående materialsatsning.

Ramavtalet beskriver övergripande principer

Ramavtalet föreskriver de övergripande principerna för de separata avtal som skall upprättas, och vilka steg som skall tas innan ett bindande avtal för förvärv av produktionslinan kan tecknas. Det uppskattade värdet kan komma att ändras liksom slutgiltig utformning av produktionslinans produktionskapacitet.

Om köparen inte uppfyller sina åtaganden i varje steg förlorar de rätten att genomföra förvärvet och har då möjlighet att få tillbaka en del av köpeskillingen, dock aldrig för Absolicons havda kostnader.



Vd Joakim Byström och CSO Carlo Semeraro i Absolicons produktionslina. Sedan 2020 har många globala dryckesföretag kontaktat Absolicon för förstudier kring olika produktionsanläggningar. Nu undersöker flera av dessa multinationella företag möjligheterna att inleda ett mer formellt samarbete. Foto: Tarek Sulaiman

Absolicons emission om 50M SEK tecknades till 244%

Snabbt växande antal förfrågningar på solvärmeinstallationer från multinationella företag innebar att Absolicon våren 2021 beslutade att ta in ca 50 miljoner kronor för att förverkliga fler kundprojekt och höja projekttakten. Emissionen tecknades till 119 MSEK (244%).

10 av världens 20 största livsmedelskoncerner är i diskussioner med Absolicon om industriell solvärme. Första kvartalet 2021 skickade Absolicon 34 projektförslag. Absolicons styrelse valde därför att genomföra en företrädesemission i maj 2021 om ca 50 MSEK för att möta den stora efterfrågan som 2020 års marknadssatsning skapat, genomföra fem pilotinstallationer och höja projekttakten.

Emissionen om ca 50 miljoner tecknades till 119 miljoner kronor.

– Responsen på vår föreslagna satsning från så väl ägare som kunder är överväldigande. Jag tror också fler på aktiemarknaden har tagit till sig vårt budskap om att värme står för hälften av är världens slutanvändning av energi, säger Joakim Byström, vd Absolicon.

Under emissionen kom nyheten att ABB och Absolicon ska samarbeta gällande utveckling, marknadsföring och försäljning av bolagets produktionslina.

– Vårt arbete med ABB för att skapa en automatiserad produktionsprocess är en viktig möjliggörare för att förverkliga vår vision, medan ABB:s globala serviceorganisation kommer att vara en mycket värdefull resurs för våra nya kunder i takt med att vi rullar ut vår nya automatiserade produktionslina globalt, säger Joakim Byström om samarbetet.

Bolagen som Absolicon för dialog med har över 1500 miljarder kronor i omsättning med många internationella varumärken och starka lokala varumärken. Samtliga har infört klimatlöften som innehåller mål om att minska sina koldioxidutsläpp inom en snar framtid.

Värme står för nära hälften av samhällets energiförbrukning och nära 80 % av energianvändningen inom industrin. Eftersom värmeproduktion står för 40% av CO₂-utsläppen i världen är solvärme en viktig teknik för att nå noll i koldioxidutsläpp före 2050.

Absolicon har pågående projekt med bland annat bryggerikoncernen AB InBev i Moçambique, avsaltningsföretaget SWCC i Saudiarabien och energibolaget Iberafrica i Kenya samt tecknat ramavtal om produktionspartnerskap i 14 länder.



Absolicondagen 2021 hölls som digitalt event för att möjliggöra så stort deltagande som möjligt trots rådande Corona-restriktioner.

Övrigt marknads - och försäljningsarbete

Försäljning av linor

Arbete med att signera NDA, Memory of Understanding och ramavtal med partners fortsätter. Förhandlingar pågår parallellt med flera aktörer.

Leveranser av produktionslinor

Under kvartalet har de partners som tecknat ramavtal i Mexico, Chile och Spanien varit mycket aktiva med många potentiella installationer. De ramavtal som snabbast förväntas få leverans av produktionslinor är Ariya Finergy i Kenya, Greenline Africa i Sydafrika och Climatenza i Indien. Leverans av solfångare till pilotanläggningen i Kenya pågår. Förhandlingarna med Greenline Africas kund AB Inbev avvaktar en chef. Fortsatt intresse från slutkunder av solfångare i Indien.

Kraftfullt marknadsarbete vid emission

Under maj genomförde Absolicon ett kraftfullt marknadsarbete som beräknas ha nått över två miljoner personer och fått en bra respons.

Absolicon annonserade i tryck och på webb i flera av landets stora publikationer, nyhetsbrev för börsintresserade samt deltog med egna magasinet som bilaga i Aktiespararen och Placeringsguiden. Under emissionen deltog även vd Joakim Byström som gäst vid Aktiespararnas event och podd-cast.

Absolicondagen 2021

20 maj anordnades årets upplaga av Absolicondagen. Det årliga event då aktieägare, nyfikna och solvärmearbetsnär bjöds in till Absolicon för livepresentationer, mingel och förhandstittar på det senaste från Absolicon. I år sändes eventet live online för att låta så många som möjligt delta på ett smittsäkert sätt.

Absolicondagen 2021 bjöd på smygtittar från Högslätten 2023 Solar Thermal Park och den nya solfångaren T200. Tittare fick även de senaste nyheterna om Absolicon och chans att ställa sina frågor till vd Joakim Byström. Inspelning finns att hitta på Absolicons svenska webbplats.



Absolicons magasin kommer ut årligen. Tidningen skickas till aktieägare i Absolicon samt som bilaga i Aktiespararen och Placeringsguiden.



Absolicons vd Joakim Byström och Sunflakes vd Göran Bolin har skrivit ett samarbetsavtal för utvärdering och utveckling av energisystem inom solenergi och energilagring.

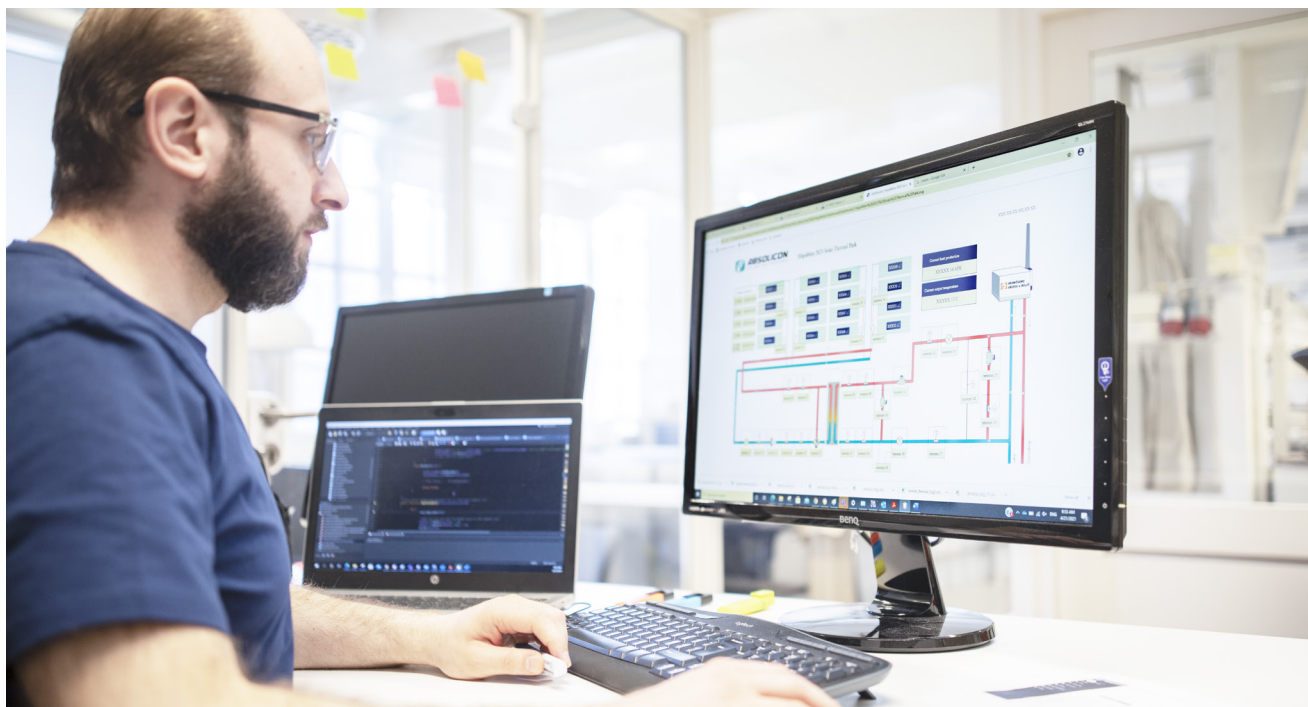
Övrig affärsverksamhet

Modolar

Absolicon äger 50% i Modolar AB (tidigare Saravanos Solar++ AB), ett unikt samarbete med ett grekiskt industriföretag, specialiserat på industriella processer. Leverans av solfångare till en utökning av en befintlig installation, en order €294 000 (ca 3 MSEK) på solfångare och kompletterande processutrustning till ett stort multinationellt bolag i Grekland är i det närmaste slutförd.

Samarbetsavtal med Sunflake

Absolicons vd Joakim Byström och Sunflakes vd Göran Bolin har skrivit ett samarbetsavtal för utvärdering och utveckling av energisystem inom solenergi och energilagring. Samarbetet innebär att Absolicon Solar Collector AB köper konsulttjänster av Sunflake Technologies AB. Ägande till immateriella rättigheter och patent som eventuellt kommer utvecklas i samarbetet regleras från fall till fall.



Med det nya gränssnittet får kunden en fullständig överblick av sin produktion och hur fältet presterar, både i realtid och över tid, förklarar Ramez Shabani, projektledare på Absolicon. Foto: Tarek Sulaiman

Forskning och utveckling

Absolicon bedriver ett antal forskningsprojekt som syftar till att skapa unika material och tekniker som ägs av Absolicon.

Ny mjukvara ger förbättrad kundupplevelse

Absolicons leveransteam har utvecklat en ny mjukvara som ger köparna av solinstallationer möjlighet att få en full överblick av hela sitt solfångarfält.

Via ett enkelt gränssnitt kan användaren följa produktionen i fältet, registrera mätvärden och göra jämförelser mellan olika tidsperioder samt se aktuella värden ifrån solfångarsystemets solcentral. Systemet samlar och utvärderar solinstallationen utifrån ett antal fördefinierade nyckeltal. Systemet ger kunden en fullständig överblick av sin produktion och hur fältet presterar, både i realtid och över tid.

Aktiva forskningsprojekt

Absolicon driver ett antal olika forskningsprojekt som presenterats i tidigare kvartalsrapporter.

Demonstrationsprojektet Högslätten 2023 bygger Sveriges största koncentrerande solvärmeanläggning.

Forskningsprojektet SIKT har under perioden fortsatt arbeta med hur solvärme skall kopplas in i olika typer av industrier.

I projektet "Fältdesign för koncentrerande solfångare" arbetar Absolicon bland annat med standardiserade rörgator. Ett projekt för att undersöka olika strategier kring nedsmutsning i extrema klimat har startats.

FREINDSHIP där Absolicons andel av projektet är på ca 6,5 MSEK. Finansieringen från EU täcker 100% av kostnaderna + 25% omkostnader

Utveckling av antireflexbehandlat glas i ett projekt som finansieras av Vinnova har under perioden avslutats.



Jonatan Mossegård, Senior Engineer i Absolicons labb i Härnösand där T200 utvecklats. Bild: Tarek Sulaiman

Absolicon breddar marknaden för solvärme med nya solfångaren T200

I maj stod den nya solfångaren T200 färdig för slutliga tester i Absolicons lokaler för att sedan skickas vidare för certifiering i Schweiz. Solfångaren T200 är en vidareutveckling av Absolicons redan marknadsledande teknik för kommersiella koncentrerande solfångare.

- Att kunna leverera ännu högre temperaturer gör att fler industriella processer kan drivas med hjälp av koncentrerande solfångare och fler företag kan använda solvärme i sin gröna omställning, säger Jonatan Mossegård, Senior Engineer och ansvarig för utvecklingen av T200.

Första installationen möjlig

T200 har likt den marknadsledande solfångaren T160 utvecklats i Absolicons labb i Härnösand och skall nu skickas till Swiss Institut für Solartechnik för inmätning och certifiering.

Modellen är aktuell när världens största avsaltningsföretag, Saline Water Conversion Corporation (SWCC) i Saudiarabien använder Absolicons teknik i en satsning på solvärme i avsaltning av havsvatten.

Idag lever en miljard människor i regioner med vattenbrist, och världens efterfrågan på vatten kommer sannolikt att öka under de närmaste decennierna. Brist på vatten är inte sällan en pådrivande faktor i många regionala konflikter.

Kompletterar befintlig teknik och breddar marknaden

Jonatan Mossegård och hans team hos Absolicon är tydliga med att T200 inte är tänkt som ersättare för bolagets solfångare T160 även om den kan nå högre temperaturer.

- Främst handlar det om hur effektiv solfångaren är vid olika temperaturer. I teorin finns det inget som hindrar T160 från att leverera högre temperaturer men på grund av dess utformning börjar den tappa i effektivitet vid temperaturer över 160°C. Här har vi skapat en lösning hos T200 som ska göra den mindre effektiv än T160 vid lägre temperaturer men betydligt effektivare vid högre temperaturer, förklarar Jonatan Mossegård.

Framtida installationer kan därför komma att innehålla en mix av de två solfångarna, beroende på hur kundens behov ser ut.

- Vi skräddarsyr alltid våra fält utifrån kundens specifika behov. Det innebär att vissa kunder kommer ha endast den ena solfångaren medan andra har ett fält bestående av båda. T200 ger oss på detta vis en möjlighet att erbjuda solvärme till en betydligt bredare marknad än innan, konstaterar Carlo Semeraro, säljchef på Absolicon.

En solfångare var sjätte minut

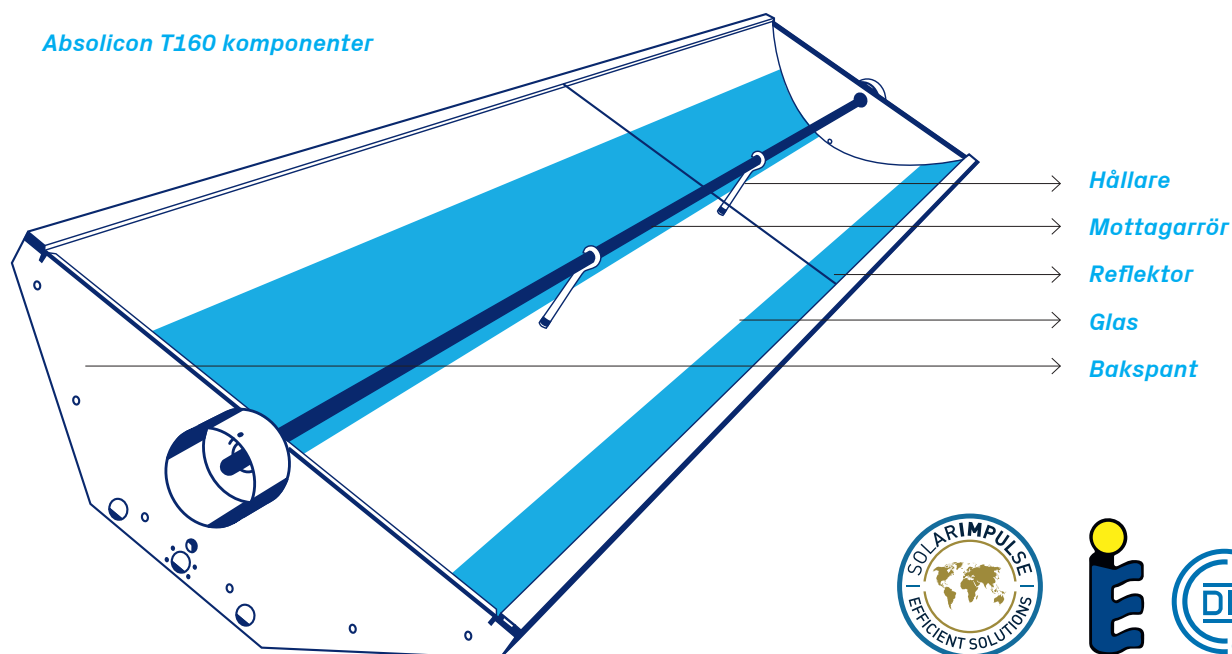
Absolicons affärsidé bygger på att sälja produktionslinor till partners över hela världen för produktion av bolagets marknadsledande teknik för koncentrerad industriell solvärme. Lokal produktion minimerar transporter och optimerar logistiken kring leverans av solfångaren.

Den lokala produktionen möjliggör också användning av lokala material och tack vare solfångarens strömlinjeformade design kan tillverkningspriset optimeras genom att anpassa utvalda delar till förhållandena på den lokala marknaden.

T200 kommer att produceras i Absolicons produktionslina och ger företagets lokala partners möjlighet att erbjuda båda modellerna till sina kunder. Produktionslinan kommer likt tidigare att producera en T200 var sjätte minut vid full produktion.

Absolicon har idag ramavtal med företag i 14 länder för etablering av Absolicons produktionslina och produktion av solfångare för industrier och fjärrvärme.

Absolicon T160 komponenter



Solfångaren T160 har världens högst uppmätta verkningsgrad för ett litet paraboliskt tråg. Detta beror delvis på de avancerade material som används i glas, reflektor och mottagarrör.

Immateriellrätt

Växande patentportfölj

Absolicon stärker sitt immaterialrättsliga skydd. Genom att investera i en stark patent- och varumärkesportfölj och anpassa denna till viktiga marknader tryggar vi vår position, vilket underlättar marknadsföring och försäljning.

70 patent eller patentansökningar

Sammanlagt hade Absolicon i slutet av kvartalet 70 patent eller patentansökningar i 12 patentfamiljer i sin immaterialrättsliga portfölj.

I åtta patentfamiljer finns patent som antingen beviljats eller bedömts patenterbara av en internationell patentmyndighet (PCT). Fyra patentfamiljer handläggs fortfarande.

Absolicon har även ett antal nya uppfinningar som planeras att patentsökas under 2021.

Övrig företagsutveckling

Nya strategiska initiativ

För att möta de multinationella bolagens önskemål lanserade Absolicon i maj tre strategiska initiativ:

1. Tydligare pris på solfångarna

Absolicon ska garantera priset 180 euro per kvadratmeter för de första 25 000 m² solfångare som säljs från en ny produktionslina.

2. Snabbare leverans av pilotfält

För att snabba upp processen kommer Absolicon färdigställa fem standardiserade pilotanläggningar om 660 m² vardera.

3. Värmeköpsavtal

Standardavtal för värmeköp som innebär att solfångarna finansieras av en tredje part och Absolicon hjälper till med grundfinansiering eller garantier.

Anställer tolv och öppnar nytt kontor i Sundsvall

För att möta den stora efterfrågan på solvärme anställer Absolicon under vår och sommar tolv personer och etablerar ett nytt kontor i Diös lokaler i Sundsvall.

Nytt grönt index Bloomberg ANZNRG

Många finansiella aktörer lanserar index för att hjälpa investerare att placera i företag som kan hjälpa mänskligheten klara 1,5 C målet. Absolicon har tillsammans med de ca 140 europeiska noterade företag som bedömts göra mest för att driva energiomställningen valts ut till Active Net Zero Clean Energy Universe som bildar basen för ett korresponderande index.

Vissa händelser efter 2021-06-30

Avtal med Carlsberg Group för pilot i Grekland

Absolicon och Carlsberg Group undertecknade i juli ett avtal om ett pilotfält med solfångare vid Olympic Brewery i Grekland vid företaget Sindos produktionsanläggning. Solfångarfältet kommer att byggas med den patenterade koncentrerande solfångaren Absolicon T160. Solfångarna skall driva industriella processer i bryggeriet med solenergi och finansieras genom ett värmeköpsavtal.

Emission avslutad

Företrädesemissionen är sedan kvartalets slut helt avslutad och registrerad hos Bolagsverket.

OMVÄRLDSBEVAKNING

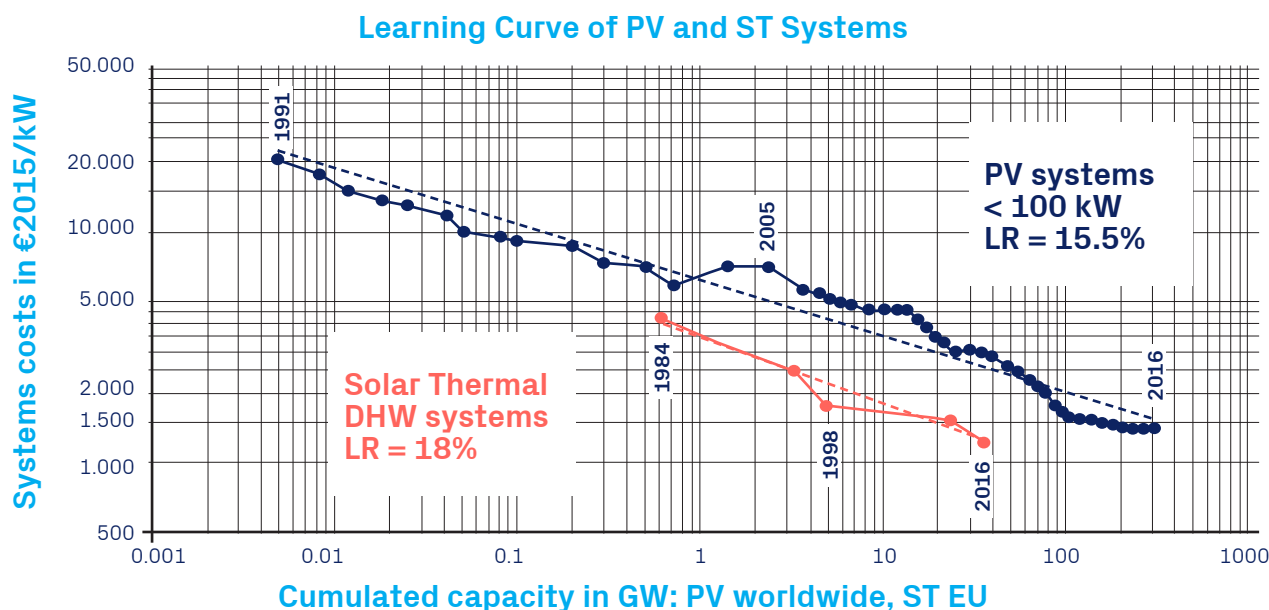


Illustration från en tidigare rapport som finner att priset på solvärme faller med 18% för varje fördubbling av installerad kapacitet framtagen av Universitetet i Kassel

IRENA presenterar kalkyl för fallande kostnader för solvärme

För första gången finns solvärme med i IRENAs inflytelserika rapport "Renewable Power Generation Costs in 2020". Rapporten visar att kostnaden att förändra energiförsörjningen i ett land minskar med 17% med varje fördubbling av installerade solfångarfält. Resultaten visar för beslutsfattare och politiker att solvärme snabbt kan bli konkurrenskraftig mot fossila bränslen i hela världen.

IRENA (International Renewable Energy Agency) är en mellanstatlig organisation med 160 länder som medlemmar som bildades på 2010 för att fokusera på förnyelsebar energi och är en av de främsta källorna för information om utveckling för solceller och vindkraft.

Tidigare har rapporten fokuserat på elproduktion, men för första gången har solvärme inkluderats och kostnadsdata för ett hundratal anläggningar runt om i världen har använts för att beräkna hur snabbt kostnaderna kan minska för solvärme.

Resultaten är överraskande och visar att solvärme faller i pris i samma takt som solceller och vindkraft tidigare har gjort. För varje fördubbling av installerad volym faller energikostnaden med 17%. Det innebär att det finns

potential för att mer än halvera kostnaden för solvärme vilket skulle göra solvärme till den billigaste energin alla kategorier på många marknader.

De stora subventionssystemen i olika länder för solceller och vindkraft där hundratals miljarder Euro satsades av olika länder baserades på liknande uppskattningar där politikerna såg att om bara marknaden växte sig tillräckligt stor skulle skalfördelarna resultera i el billigare än från olja och gas.

Rapporten kan därför bli startskottet för en omvärdering av solvärme där olika prognoser för framtida energikostnader kan ta in de skalfördelar som storskalig solvärme har.



Net Zero in 2050: A roadmap for the global energy system - YouTube

IEA förkunnar slutet för ny exploatering av olja och gas om vi skall klara klimatet

Många lyfte på ögonbrynen när en av oljeekonomins främsta förespråkare, IEA (International Energy Agency) i en rapport förkunnade att ingen ny exploatering av olja och gas är möjlig att kombinera med parisöverenskommelsens mål.

IEA, International Energy Agency, lade i maj fram en pathway "IEA Net Zero by 2050 Roadmap" med 400 mål för att klara det 1,5 gradersmål som antogs i parisöverenskommelsen. Rapportens mest uppseendeväckande resultat är att ingen ny utvinning av fossila bränslen behövs "No new oil and natural gas fields are needed ..."

Rapporten är ett slag mot de som hävdar att ny utvinning av fossil gas kan underlätta omställningen. Både Norge och Storbritannien har planer på att öka utvinningen men rapporten visar tydligt att det inte är hållbart.

Rapporten är anmärkningsvärd eftersom IEA har genom åren anklagats för att systematiskt undervärderat tillväxten av förnyelsebar energi och överskattat mängden olja som kan produceras.

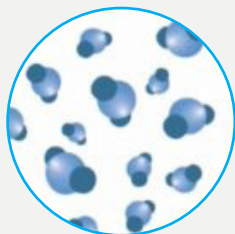
Rapporten pekar också på att solvärme står inför en stor expansion med nästan en miljard byggnader som kommer installera solvärme.

Solenergi	2020	2030	2050
Hushåll med solceller på taket (miljoner)	25	100	240
Hushåll med solvärme för varmvatten på taket	250	400	1 200

Räknar man om siffrorna i rapporten visar den att 11 000 miljoner kvadratmeter solvärme kan vara installerade år 2050, vilket motsvarar ett värde om 2 trillioner dollar.

SIXTH ASSESSMENT REPORT

Co₂
concentration



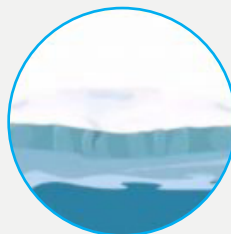
Highest
In at least
2 million years

Sea level
rise



Fastest rates
In at least
3000 years

Arctic sea ice
area



Lowest level
In at least
1000 years

Glaciers
retreat



Unprecedented
In at least
2000 years

FN:s klimatpanel presenterade en rapport fylld av allvarlig läsning för världens politiker och beslutsfattare (20+)
Facebook 34 minuter

FN:s generalsekreterare: Nödläge för mänskligheten

FN:s klimatpanel IPCC:s har börjar publiceringen de olika delarna av sin sjätte rapport sedan 1990, och 9 augusti släpptes beskrivningen av hur klimatet påverkas av våra utsläpp. FN:s generalsekreterare sammanfattar rapporten "förbränningen av fossila bränslen kväver vår planet och sätter miljarder människor i omedelbar fara"

FN:s generalsekreterare António Guterres säger att rapporten är "Code red" för mänskligheten: "Alarmklockorna ringer öronbedövande, och bevisen är ovedersägliga: växthusgaser från förbränningen av fossila bränslen kväver vår planet och sätter miljarder människor i omedelbar fara."

Klimatpanelen konstaterar att vi bara kan släppa ut 500 Gton koldioxid för att klara oss under 1,5 grad. Idag släpper vi ut 50 Gton koldioxid årligen.

FN:s klimatrappor som består av sammanställningar av tiotusentals vetenskapliga rapporter har blivit allt exaktare i sina förutsägelser. Rapporten konstaterar att läget för mänskligheten nu är akut och vi har själva orsakat nödläget genom vår användning av fossila bränslen.

Rapporten konstaterar att 1,5-gradersmålet passeras inom 10-20 år och klimatförändringarna måste behandlas som ett direkt hot mot livet på jorden. Utsläppsminskningarna behöver ske nu.

Generalsekreteraren säger att lösningen är tydlig: "Den här rapporten måste vara en dödsstöt för kol och fossila bränslen, innan de förstör vår planet... Länderna bör också upphöra med all ny prospektering och produktion av fossila bränslen ["]"

Rapporten är godkänd av 195 medlemsregeringar i IPCC.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Kommentar till ekonomiska rapporteringen

Principer för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) med successiv vinstavräkning på projekten.

Kommentarer

Den ekonomiska utvecklingen följer plan. Absolicon är nu fullt ut ett affärs-utvecklingsbolag där det negativa resultatet återspeglar att bolaget arbetat med offensiva försäljningsaktiviteter inom flera specificerade områden, långa försäljningsprocesser och långsiktiga satsningar som endast till en mindre del har aktiverats.

Legotillverkningen på uppdrag följer plan och inbringar tillsammans med delfinansierade forskning och utvecklingsprojekt intäkter vilket ger bolaget viss uthållighet, men utvecklingsverksamheten finansieras i huvudsak med ägarkapital.

Bolagets offensiva marknads- och utvecklingssatsning under den pågående pandemin synliggörs via en förstärkning av resurser och därmed även kostnader för konsulter, personal och patenthantering, men även som oförutsedda kostnader i form av frakter.

Under kvartalet har en nyemission genomförts som har gett en positiv effekt i det egna kapitalet och som förstärkning av kassan.

Kvartalsrapporten Q2 2021 kan med fördel läsas tillsammans med årsredovisningen 2020 som ger en fördjupad bild av den historiska utvecklingen.

Denna delårsrapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Viktiga förhållanden och väsentliga händelser

Väsentliga händelser under perioden

- Företrädesemission om ca 50 MSEK genomförd som tecknades till 244%.
- Samarbete med ABB i utveckling och försäljning av Absolicons produktionslina.
- Absolicon presenterar nya solfångaren T200.

Finansiella mål

Absolicon skall senast år 2022 omsätta 100 miljoner kronor. Med de tecknade ramavtalen och de marknadsaktiviteter som Absolicon driver förefaller det troligt att det målet kommer att nås eller överträffas.

Täckningsbidragen från försäljning av produktionslinorna år 2022 beräknas med nuvarande produktkalkyler ge ett positivt kassaflöde i nuvarande affärsmodell.

Bolaget skall vara klart för notering på Stockholmsbörsen (Nasdaq Stockholm) inom 3-5 år. Idag handlas Absolicons aktie på Spotlight Stock Market. Arbetet med anpassning av ekonomistyrning och redovisning har påbörjats. För att bli börsfähiht behöver Absolicon övergå från nuvarande redovisningsmodell till IFRS.

Ägare och aktiehandel

Aktieutveckling

Aktien i Absolicon noterades som ABSL på Spotlight Stock market den 22 juni 2016. I juni 2021 hade Absolicon drygt 5000 aktieägare.

Introduktionskursen den 22 juni 2016 var 31,30 (40 kr utan kompensation för nyemissioner) och 2021-06-30 var kursen 156 kr.

Resultatet per aktie för det andra kvartalet 2021 uppgick till: -4,04 (-4,41) SEK.

Resultat per aktie: periodens resultat dividerat med 1 998 650 (1 998 650) utestående aktier.

Under första kvartalet var handelsvolymen i Absolicons aktie 62 miljoner kronor. Högsta dagsomsättningen var den 16 juli med 2,8 miljoner kronor.

Analyser

Aktiespararna har 2021-05-03 publicerat analysen "Snart redo för nästa fas". Analyserna görs av Aktiespararnas Analysguiden där Absolicon betalar en månatlig avgift.

Presentationer

Absolicon presenterade digitalt på Absolicondagen 20 maj samt deltog i Aktiespararnas podcast 4 maj.

Ägare

Tidigare har Absolicon i kvartalsrapporterna publicerat de tio största ägarna med från och med denna rapport så finns den listan bara på Absolicons presentation hos Spotlight Stockmarket www.spotlightspotmarket.com

Kommande aktiviteter

Kommande rapporter

Bolagets räkenskapsår är 1 jan - 31 dec. Absolicon Solar Collector AB lämnar kvartalsvis ekonomisk information enligt tabell nedan.

Kommande presentationer

Ingen presentation är i nuläget inplanerad.

Kommande rapporter	Datum
Delårsrapport Q3 2021	2021-11-12
Delårsrapport Q4 2021	2021-02-18
Delårsrapport Q1 2022	2022-05-19

Styrelsen i Absolicon Solar Collector AB,
Härnösand, den 26 augusti 2021

Joakim Byström

Ledamot och vd

Malte Frisk

Ordförande

Peter Johansson

Ledamot

Olle Olsson

Ledamot

Sören Olsson

Ledamot

Resultaträkning

Belopp i KSEK	2021-04-01 2021-06-30	2020-04-01 2020-06-30	2021-01-01 2021-06-30	2020-01-01 2020-06-30
Rörelseintäkter				
Nettoomsättning	114	470	437	699
Aktiverat arbete för egen räkning	4 461	697	5 446	1 330
Övriga rörelseintäkter	146	1 430	1 937	2 041
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m	4 721	2 597	7 820	4 070
Rörelsekostnader				
Råvaror & förnödenheter	-917	-312	-4 165	-469
Övriga externa kostnader	-6 306	-3 720	-9 514	-6 737
Personalkostnader	-4 824	-3 895	-9 604	-7 708
Av- och nedskrivningar av materiella & immateriella anl tillgångar	-747	-687	-1 485	-1 384
Övriga rörelsekostnader	-120	-149	-155	-198
Summa rörelsekostnader	-12 914	-8 763	-24 923	-16 496
Rörelseresultat (EBIT)	-8 193	-6 166	-17 103	-12 426
Finansiella poster				
Ränteintäkter	139	2	216	31
Räntekostnader	-28	-8	-72	-40
Summa finansiella poster	111	-6	144	-9
Periodens resultat före skatt	-8 082	-6 172	-16 958	-12 435
Uppskjuten skatt	1 845	1 364	3 664	2 914
Periodens resultat efter skatt	-6 237	-4 808	-13 294	-9 521

Balansräkning

Belopp i KSEK

2021-06-30 2020-06-30 2020-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar	2 736	3 572	3 261
Patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter	1 297	603	517
Pågående projekt immateriella anläggningstillgångar	5 068	4 074	4 785
Summa immateriella anläggningstillgångar	9 101	8 249	8 564

Materiella anläggningstillgångar

Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 365	6 019	5 665
Inventarier, verktyg och installationer	1 545	1 524	1 679
Förbättringsutgifter på annans fastighet	1 192	1 397	1 294
Pågående nyanläggningar	6 718	276	4 543
Summa materiella anläggningstillgångar	14 820	9 216	13 181

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i intresseföretag	12 853	12 853	12 853
Andel i ekonomiska föreningar	2	2	2
Uppskjuten skattefordran	18 255	12 888	14 591
Summa finansiella anläggningstillgångar	31 111	25 743	27 446
Summa anläggningstillgångar	55 031	43 208	49 191

Omsättningstillgångar

Varulager m.m.

Råvaror och förnödenheter	4 725	4 175	4 647
Varor under tillverkning	105	78	105
Färdiga varor och handelsvaror	2 099	3 308	2 584
Förskott till leverantör	1 102	322	0
Summa varulager m. m	8 030	7 883	7 337

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar	225	947	316
Fordringar intresseföretag	304	0	642
Övriga fordringar	55 552	3 083	3 679
Upparbetad men ej fakturerad intäkt	0	881	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 530	3 046	3 005
Summa kortfristiga fordringar	59 610	7 957	7 641

Övriga kortfristiga placeringar

Övriga kortfristiga placeringar	6 269	5 000	25 057
Summa övriga kortfristiga placeringar	6 269	5 000	25 057

Kassa och bank

Kassa och bank	0	36 565	1 873
Summa kassa och bank	0	36 565	1 873

Summa omsättningstillgångar

SUMMA TILLGÅNGAR	73 909	57 405	41 908
	128 940	100 613	91 099

Balansräkning

Belopp i KSEK	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	1 999	1 999	1 999
Ej registrerat aktiekapital	469	0	0
Fond för utvecklingsutgifter	8 669	7 645	8 046
<i>Summa bundet eget kapital</i>	<i>11 137</i>	<i>9 644</i>	<i>10 045</i>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	179 352	51 980	129 200
Balanserat resultat	-61 271	35 559	-42 061
Periodens resultat	-13 294	-9 521	-18 588
<i>Summa fritt eget kapital</i>	<i>104 787</i>	<i>78 018</i>	<i>68 551</i>
Summa eget kapital	115 924	87 662	78 596
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	0	21	0
Summa långfristiga skulder	0	21	0
Kortfristiga skulder			
Övriga skulder kreditinstitut	0	26	12
Checkräkningskredit	160	0	0
Förskott från kunder	217	841	212
Leverantörsskulder	4 905	2 047	3 401
Aktuella skatteskulder	96	92	127
Övriga kortfristiga skulder	1 654	653	889
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 985	9 271	7 862
Summa kortfristiga skulder	13 016	12 930	12 503
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	128 940	100 613	91 099

Kassaflödesanalys

	2021-04-01 2021-06-30	2020-04-01 2020-06-30	2021-01-01 2021-06-30	2020-01-01 2020-06-30
Belopp i KSEK				
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-8 082	-6 172	-16 958	-12 436
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	747	687	1 485	1 384
Betald skatt	16		-31	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-7 319	-5 485	-15 505	-11 052
Förändringar i rörelsekapital				
- ökning av varulager	-2 045	-2 741	-694	-3 835
- minskning av varulager	0	0	0	0
- ökning av kortfristiga fordringar	-1 341	-571	-363	-1 984
- minskning av kortfristiga fordringar	0	0	0	0
- ökning av kortfristiga skulder	2 604	4 150	0	7 553
- minskning av kortfristiga skulder	0	0	397	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 102	-4 647	-16 165	-9 318
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-803	-640	-1 244	-1 161
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-2 416	-400	-2 416	-481
Ökning av finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Minskning av finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 220	-1 040	-3 660	-1 642
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	0	0	0	52 258
Emissionskostnader	-984	-289	-984	-1 288
Ökning av kortfristiga skulder	0	0	0	0
Minskning av kortfristiga skulder	0	0	0	0
Förändring av checkkredit	0	0	0	-488
Upptagna lån	0	0	0	0
Amortering av skuld	0	-27	-12	-33
Utbetald utdelning	0		0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-984	-316	-996	50 449
Periodens kassaflöde	-12 305	-6 003	-20 821	39 489
Likvida medel vid periodens början	18 414	47 568	26 930	2 076
Likvida medel vid periodens slut	6 109	41 565	6 109	41 565



ABSOLICON

Årsredovisningar och rapporter kan beställas från:

Absolicon Solar Collector AB,
Fiskaregatan 11, 871 31 Härnösand - Sweden
Tel. 0611-55 70 00 eller hämtas på bolagets hemsida



[linkedin.com/company/
absolicon-solar-collector-ab](https://linkedin.com/company/absolicon-solar-collector-ab)



[facebook.com/
AbsoliconSolarCollectorAb](https://facebook.com/AbsoliconSolarCollectorAb)



www.absolicon.com



Granskningsrapport

Till styrelsen i Absolicon Solar Collector AB (publ)

Org. nr 556929-1957

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den bifogade finansiella delårsinformationen (delårsrapporten) för Absolicon Solar Collector AB (publ) per den 30 juni 2021 och den sexmånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation (delårsrapport) i enlighet med årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation (delårsrapport) grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen (delårsrapporten) inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Härnösand den 26 augusti 2021

KPMG AB

Lars Skoglund

Auktoriserad revisor